

ЭКОНОМИКА ДЛЯ ЮНОШЕСТВА

КАРА ХЕСС





КАРЛ ХЕСС

ТАК УСТРОЕН МИР

ИЗДАТЕЛЬСТВО "ДЕЛО"
Москва - 1992

ББК 65.8
X 40

Научный редактор Ю.Б. Кочеврин
Переводчик А. Лариошин

Текст книги подготовлен к изданию
обществом «Catallaxy»

Хесс К.

X 40 Так устроен мир. Экономика для юношества.— Пер. с англ.— М.:
Изд-во «Дело» при участии Изд-ва «Catallaxy», 1992, 96 с.

ISBN 5—85900—048—0

Книга американского автора адресована подросткам, которые сегодня вступают в трудовую жизнь. Задача К. Хесса — подготовить ребят к новой жизни в рыночной экономике, в условиях свободного предпринимательства.

Книга отвечает на вопрос: «Зачем изучать экономику?». Еда, жилье, одежда, свободное время — все это так или иначе определяется экономическими силами. Книга рассказывает о современной экономике: свободе предпринимательства, о действии спроса и предложения, о прибыли, налогах, налоговой полиции, о видах частной собственности, деньгах (дешевых, стабильных, надежных) и многом, многом другом.

Эта книга — о том, как Твоя личность, Твоя независимость, Твое здоровье (физическое и нравственное) создадут богатую экономику, здоровое общество для Тебя и Твоих близких.

Издание иллюстрировано и включает русско-английский словарь экономических терминов.

X $\frac{060700000-048}{989(02)-92}$ Без объявл.

ББК 65.8

Зав. редакцией Н. А. Гуревич. Художник Р. Ф. Швандеров.
Художественный редактор А. П. Агафошина. Технический редактор О. Ю. Коган.
Корректоры Н. В. Игнатова, Т. Ф. Надыкта.

Сдано в набор 21.07.92. Подписано в печать 07.10.92. Формат 70х90 1/16. Бумага офсетная.
Гарнитура школьная. Печать офсет. Условн. печ. л. 7,02. Уч.-изд. л. 6,0.
Тираж 100000 экз. Заказ № 653. Изд. № 48. ЛР № 100001.

Издательство „Дело“ (Учредитель — Академия Народного хозяйства
при Правительстве Российской Федерации),
Москва, 117571, пр-т Вернадского, 82.

Московская типография № 6 Министерства печати и информации РФ,
109088, Москва, Ж-88, Южнопортовая ул., 24

ISBN 5—85900—048—0

Copyright © Glarion House, 1991.
© Перевод на русский язык, научное
редактирование «Catallaxy», 1992.
© Иллюстрации художника
Р.Ф. Швандерова, 1992.

К ЧИТАТЕЛЮ

Эта книга написана для американского подростка или, как говорят там (и как теперь уже принято говорить у нас), тинэйджера. У этого слова нет женского рода, но и так понятно, что книга — для него и для нее. Русский подросток также нуждается в такой книге. Как и американский, он живет в семье, думает о своем будущем, самолюбив и способен трезво судить о вещах.

Эта книга о жизни. Жизнь устроена так, что каждому приходится трудиться. Ты работаешь и получаешь за это деньги. Тот, кто тебе платит деньги, делает это не за то, что ты работаешь, а за то, что ты делаешь нечто полезное — с его точки зрения. Трудиться и приносить пользу другим — дело не только благородное, но также и выгодное. На этом можно неплохо заработать.

Не правда ли, несколько неожиданный поворот мысли: благородство и выгода? Но это и есть экономика. Экономика прежде всего основана на твоём личном поведении. Если ты жульничаешь, отлыниваешь от работы, надеешься на помощь со стороны (от правительства, от богатых), то и экономика будет такой же: жульнической, нищенской. А то и еще хуже — рабской.

Пусть тебя не удивляет, что в этой книге так много внимания уделено личным качествам человека: твердости характера, способности принимать самостоятельные решения, наконец, просто чувству собственного достоинства. Здоровая экономика нуждается в таких людях. Люди, обладающие такими качествами, вступая в самостоятельную жизнь, могут рассчитывать на успех.

Тебе ведь тоже не хочется терять чувство собственного достоинства, даже когда ты выполняешь самую простую домашнюю работу. Тем более, когда ты начинаешь работать за деньги. Никто не хочет, чтобы им помыкали. Но, увы, экономика — это не только проявление твоего я, твоего характера. Это сотрудничество с другими людьми, согласие между ними. Без согласия, без координации ничего не получится. Каждый спортсмен знает, что значит координация всех частей тела для достижения спортивного результата. Но насколько труднее добиться координации миллионов независимых человеческих характеров, чтобы обеспечить богатство и благосостояние целой страны.

Эта книга расскажет тебе о том, как Твоя личность, Твоя независимость могут послужить делу создания здоровой экономики, здорового общества для Тебя и для Твоих близких.

РУССКО-АНГЛИЙСКИЙ СЛОВАРИК ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ

В прилагаемом словарики даны параллельные русские и английские термины, наиболее часто встречающиеся в тексте. Если у кого-то возникнет сомнение относительно английского слова, лежащего в основе того или иного русского термина, он может посмотреть в этот словарики.

Акции, акционерный капитал	— stock
Владелец акций	— stock owner
Благосостояние — социальное обеспечение	— welfare
Государство благосостояния	— welfare state
Брать займы	— borrow
Государство, государственный	— state
Давать займы	— lend
Долг, взятое займы	— debt
Должник, тот, кто берет займы	— debtor
Долговое обязательство	— IOY (I owe you)
Кредит, заем	— loan
Кредитор, тот, кто дает займы	— lender
Общество (в смысле общественное целое, социум)	— society
Общественный (в смысле принадлежащий социуму)	— social

Общество	— public
(в смысле народ, люди, публика)	
Общественный	— public
(в смысле народный)	
Оценка — ценность чего-либо	— worth
Денежная оценка, т. е. цена	— money worth
Покупательная сила денег	— worth of money
Правительство	— government
Стоимость, издержки, затраты	— costs
Цена	— price
Ценность	— value, worth
Штат (в составе США)	— state
Правительство штата	— state government
Экономика	
(в смысле научной дисциплины, т. е. экономическая наука)	— economics
Экономика — хозяйство	— economy



сплав прокатать в форме брусков, листов или других нужных вам профилей.

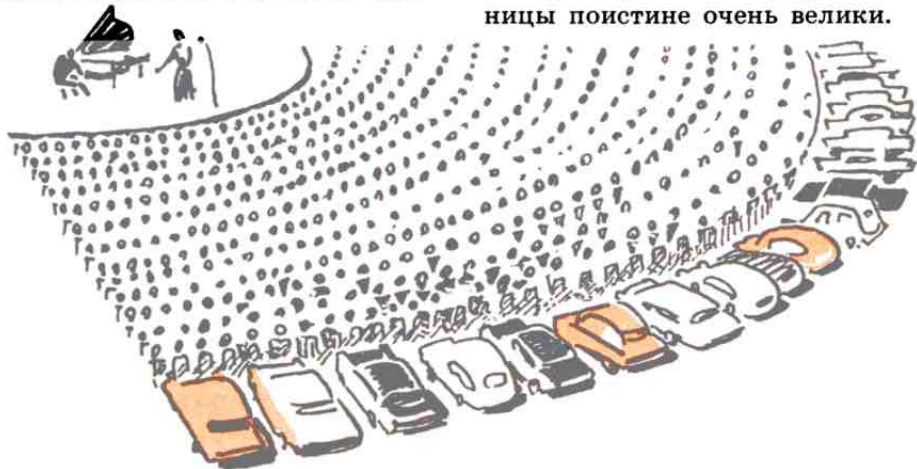
Покупка земли и ее обустройство составляют часть затрат на производство продуктов питания. Стоимость завода, зарплата работников учитываются, будь потребительский продукт стереосистемой или тюбиком зубной пасты.

УСЛУГИ

Нематериальные продукты называются *услугами*. Это тоже потребительские блага. Они тоже имеют стоимость. Концерт — это услуга любителям музыки. Стоимость кон-

церта складывается из оплаты музыкантов, затрат на аренду зала плюс расходы на обеспечение безопасности и на пространство для парковки машин. Надо заплатить людям, которые задумали этот концерт, — так что затраты на проведение большого концерта очень велики.

Больница оказывает услуги больным людям. Стоимость больницы — это прежде всего затраты на ее постройку, затраты на поддержание рабочего состояния и чистоты, на оплату врачей и медсестер, на приобретение лекарств, коек, лечебного оборудования, лабораторий и т. д. Затраты на содержание больницы поистине очень велики.



Предоставление услуг — это один из способов заработать средства к жизни.

ПРИВЫЛЬ

Затраты уравниваются ценами, если продукт или услуга способны окупить себя и обеспечить свое воспроизводство.

Продукт или услуга должны приносить некоторую прибыль, иначе теряется смысл их производства. Прибыль входит в цену, которую люди платят за товар или услугу.



Прибыль — это то, что остается после вычета всех затрат на производство продукта. Если предприятие принадлежит одному человеку, то вся прибыль достается ему. Если другие люди внесли доли в развитие предприятия, то прибыль может быть разделена между ними.

НЕПРИВЫЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Некоторые виды предпринимательской деятельности называются *неприбыльными*. Обычно это благо-

творительные услуги, а также другие виды услуг, которыми обычные предприятия не хотят или не могут заниматься. Примером может быть деятельность групп, следящих за безопасностью предметов потребления для их потребителей. Одни благотворительные организации помогают бедным, другие пытаются остановить загрязнение среды обитания, третьи защищают невинно осужденных. Список неприбыльных организаций бесконечен.

Но дело в том, что даже благотворительные организации вынуждены следовать законам рынка. Из-

держки неприбыльных организаций покрываются добровольными пожертвованиями от частных лиц и компаний. Эти организации — по сути, сами объекты благотворительности.

Но они, как любое другое предприятие в условиях рыночной экономики, должны тоже окупать себя либо выйти из игры. Благотворительной организации нужны деньги, чтобы оплатить труд работающих в ней людей. Их можно назвать акционерами. Если они не соберут достаточную сумму денег для продолжения своего дела, то они разорятся, как любое другое предприятие.

СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Цены должны устанавливаться разумно. Если они выше, чем готовы платить покупатели за тот или иной продукт или услугу, то люди перестают пользоваться этим продуктом или услугой. Стоимость для них выше того, что они готовы истратить на продукт или услугу.

Закон спроса и предложения является одним из самых главных в системе рыночной экономики. Когда предложение (готовой к продаже продукции) превышает количество людей, желающих приобрести ее, цены снижаются либо продукт просто лежит на полках магазина. Когда же цены достаточно низки, чтобы продукт не залеживался, тогда устанавливается соответствие между спросом и предложением.

В случае, если продукт предложен в недостаточном количестве, цены поднимаются вверх. В этом случае те покупатели, которым очень нужен данный продукт, готовы заплатить более высокую цену, пока предложение несколько не превысит спрос. Тогда рост цен либо прекратится, либо они даже пойдут вниз. Рынок и закон спроса и предложения заставляют людей взвешенно относиться к своим желаниям, а производителей думать, *что и в каком количестве* они должны произвести. Если они допустят ошибку в своих расчетах, то могут разориться.

СОЗДАНИЕ РЫНКА

Когда люди думают, что им что-то нужно; или когда кто-то убедит их в пользу чего-либо, тогда зарождается рынок.

Если существует спрос на продукт или услугу, то обязательно найдутся люди, готовые удовлетворить его, так как им это выгодно. Когда же спрос отстает от предложения, ситуация меняется. По мере того как предложение растет, а спрос падает, предприятию грозит опасность остаться с товаром, который никому не нужен. Предприятие может разориться.

В наши дни приобрела значение другая особенность спроса и предложения. Она связана с технологией. Технология так быстро улучшает продукт, что конкуренция между производителями не утихает ни на день.

Сегодня не редкость, что весьма ценный продукт сталкивается с конкуренцией своего улучшенного варианта. Когда это случается, прежде всего производитель первого продукта снижает цены, чтобы привлечь покупателя.

Хорошим примером являются компьютеры. Первые компьютеры были очень дороги. Затем им на смену пришли улучшенные модели. Цены старых моделей начали очень быстро падать. Это продолжается по сей день. Сегодня из-за быстрых изменений технологии компьютеры, которые всего несколько лет назад стоили бы десятки тысяч долларов, продаются всего за тысячу.

ПОЛИТИКА МОЖЕТ ВСЕ ИЗМЕНИТЬ

Продукт или услуга могут выжить на рынке даже при слишком высокой стоимости и цене, если в дело вмешивается политика.

Политика — это когда одни люди



управляют другими либо с помощью законов, либо с помощью силы.

Политика может обходить основные законы экономики, перераспределяя богатство. Политические системы основываются на способности перераспределять богатства. Политические системы, или правительства, не производят богатства. Они получают его, обычно в форме налогов.

Предположим, что некий производитель находится на грани банкротства. Правительство может спасти его, отобрав некую сумму у более удачливых производителей и передав ее разоряющемуся производителю. Такая финансовая поддержка называется субсидией. Люди, работавшие плохо, оказываются вознаграждены, а те, кто поработал хорошо, вынуждены в виде налога платить за других.

Не так давно фермеры начали производить слишком много кукурузы. Цены стали стремительно падать. В условиях нормального рынка фермерам надо бы уменьшить посеvy кукурузы, заняться другими культурами или вообще сменить профессию. Во многих сферах бизнеса поступают именно так.

Но у фермеров с давних пор много друзей в правительстве, в политических кругах. И поэтому, вместо того чтобы позволить рынку самому сбалансировать спрос и предложение, цены и затраты, правительство субсидирует фермеров, чтобы сгла-



дить разницу между затратами на производство кукурузы и ценой, которую люди готовы платить.

Средства на эти субсидии берутся у всех, включая и других фермеров, которые прекрасно обходятся без помощи правительства и могли бы работать еще лучше, если бы не платили за менее удачливых фермеров.

ВО ЧТО НАМ ОБХОДИТСЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО

Даже *правительство* имеет стоимость. Его стоимость — это богатство, произведенное компаниями и частными лицами, которое правительство забирает в форме налогов. Другая часть издержек на правительство — это вся деятельность, которая не смогла осуществиться из-за того, что правительство забрало некую долю произведенного богатства.

ЭКОНОМИКА ПОСТОЯННО ВЛИЯЕТ НА ПОЛИТИКУ

Рано или поздно основные законы экономики доходят до правительств и они вынуждены изменять политику, исходя из реальных затрат и цен.

В такой стране, как СССР, во времена диктатуры цены и затраты, казалось, никоим образом не соответствовали друг другу. Правительство просто указывало народу, где работать, как долго и как усердно. В подобной системе просто невозможно узнать, чего стоят те или иные товары. И цены устанавливались политическим путем, а не под воз-

действием потребительского спроса.

В 1980-х годах все пошло прахом, и советские политические деятели осознали необходимость перехода к рынку — в противном случае страна погибнет.

Рыночная система устроена так, что продукты просто предлагаются потребителям, которые вольны покупать их или не покупать.

Если потребители не покупают, производитель либо снижает цену, пока люди не начнут покупать продукт, либо улучшает качество, чтобы оно, по мнению потребителя, соответствовало цене. А можно просто заняться чем-нибудь другим.

КОНКУРЕНЦИЯ

Важная сторона рыночной системы — это *конкуренция*. Если много людей нуждаются в продукте или услуге, есть два основных способа конкуренции с теми, кто производит продукт или услугу. Первый — это предложить продукт или услугу по более низкой цене. Второй — предложить продукт или услугу лучшего качества по той же или даже более высокой цене.

Свобода конкуренции в различных сферах производства и услуг и есть система свободного предпринимательства.

МОНОПОЛИЯ

Люди долгое время опасались, что свободное предпринимательство может привести к монополии.

Монополия — это способность полностью контролировать ту или

иную сферу бизнеса. Это значит, что компания или группа компаний может устанавливать любую цену, какая им выгодна, потому что у них нет конкурента.

В 1890 году был принят закон, запрещающий компаниям объединяться, чтобы вытеснить конкурентов с того или иного рынка, т. е. образовывать монополию.

Одной из причин принятия такого закона была попытка некоторых нефтяных компаний (как, впрочем, и железнодорожных), а также сталелитейных групп вступить в соглашение с правительствами отдельных штатов, что позволяло им установить полный контроль на рынке. Этот закон казался быстрым и легким способом остановить образование монополий.

С тех пор не утихают споры между правительством, профсоюзами и представителями компаний. Между прочим, профсоюзы оказались одними из первых мишеней этого анти-трестовского закона. *Трест* — это просто другое название монополии. Утверждалось, что профсоюзы пытались контролировать предложение труда в некоторых отраслях. Этот спор продолжается и по сей день.

По большей же части бывает так, что если кто-то пытается добиться монополии, другие рассматривают это как знак того, что в этой сфере бизнеса имеется возможность заработать большие деньги.

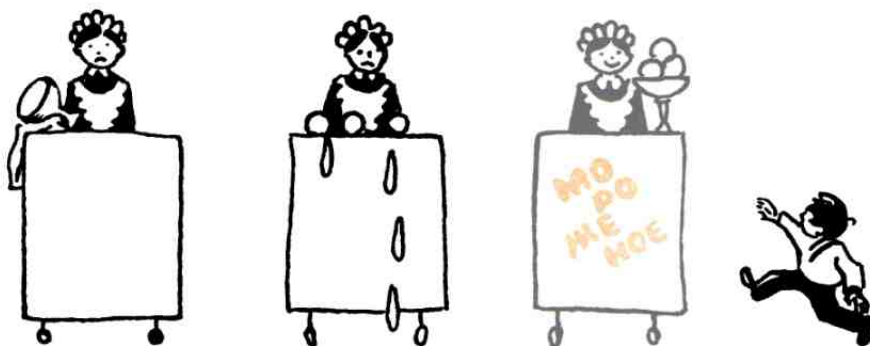
Единственные монополии, существовавшие в нашей стране в XX веке, были созданы благодаря правительству, а не частным компаниям. Правительство позволило монополизировать рынок энергетическим, транспортным, телефонным и даже мусороуборочным компаниям.

С течением времени этому был положен конец. Люди поняли, что конкуренция улучшает обслуживание и приводит к снижению цен, чего не может сделать ни государственная монополия, ни даже антимонопольный закон.

На свободном рынке конкуренция оказалась самым надежным средством против монополии.

КАПИТАЛИЗМ

Когда свободное предпринимательство основывается на владении собственностью частными лицами или добровольными объединениями



частных лиц — это и есть *капитализм*. *Социализм* — это когда собственность принадлежит правительству.

Ты должен серьезно подумать и внимательно изучить разницу между двумя основными путями организации хозяйства. Один способ — это социализм (политический путь), другой — капитализм (рыночный путь).

Третий способ, который сейчас

применяет Америка — это сочетание предыдущих двух. Это система смешанной экономики. Ты также должен изучить и понять, как эти разные способы ведения хозяйства влияют на жизнь людей.

Это прямо затрагивает твое собственное (домашнее) хозяйство. Что лучше для него: капитализм и рыночный путь или социализм и политический путь?

Глава 2

ТРИ ЛОЖНЫХ РАВЕНСТВА

Подумай над тремя утверждениями:

1. Чем больше тратится денег на школы, тем выше уровень образования. Уровень образования зависит от стоимости обучения.

2. Издержки производства машин, расходующих меньшее количество бензина, не следует перекладывать на покупателя. Производители должны расплачиваться за это.

3. Специальные кресла безопасности для детей в самолете могут спасти им жизнь. Они ничего не стоят пассажирам. За них должны платить авиакомпании.

Все эти утверждения абсолютно неверны и доказывают, как сложно вычислить *реальную стоимость вещей*, на первый взгляд кажущихся такими хорошими и такими дешевыми.

СКОЛЬКО СТОИТ ШКОЛА

Одно из самых тщательных исследований соотношения между расходами на систему образования и ее успехами было проведено в 1990 г. Институтом Хартлэнда (Чикаго).

Исследование показало, что увеличение расходов на каждого ученика практически не улучшило результаты. Расходы были выше общенационального уровня. Проверка знаний учеников выявила, что их успехи едва-едва достигли этого уровня. Исследование также показало, что, хо-

тя расходы увеличивались из года в год на протяжении 10 лет, успехи учеников ухудшались. По мнению ученых, рост реальной зарплаты учителя на 10% в лучшем случае повышает результаты учеников на 1%.

От чего же главным образом зависели успехи учеников? В лучшем положении оказались те ученики, кому родители привили любовь к книгам в раннем возрасте и чью учебу они поощряли с самого начала школьных лет. Это, а не увеличение расходов на обучение, по мнению исследователей, явилось главной причиной их успехов.



Было отмечено, что некоторые системы государственного образования, как, например, в Чикаго, характеризуются сверхцентрализованной бюрократией и влиятельными профсоюзами. Подобные системы неэффективно используют имеющиеся средства, а увеличение затрат редко улучшает качество образования.

Что же реально может улучшить уровень образования? Исследование делает вывод, что «если позволить

родителям самим выбирать школу для своих детей, то это заставит школы бороться за учеников и таким образом придаст стимул более эффективному использованию средств, отпущенных на образование».

Даже в этой сфере свободное предпринимательство и конкуренция играют важную роль.

Некоторые штаты уже предлагают такую возможность родителям, освобождая от налогов средства, которые родители платят частным школам. А ваш штат предоставляет такую возможность?

СТОИМОСТЬ МАЛОЛИТРАЖНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

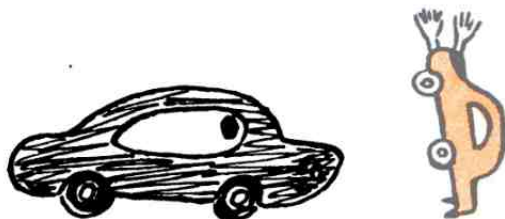
В 1975 г. Конгресс США принял закон, заставляющий автопромышленность производить более экономичные автомобили.

Компании, казалось, без труда выполнили требования нового закона. Они стали производить малолитражные автомобили, требующие меньше бензина на один километр пути.

Это не значит, что вдруг ни с того, ни с сего производители изобрели новые моторы, гораздо лучше старых. Это не значит, что была найдена замена бензину.

Нет, расход бензина был сокращен почти наполовину главным образом благодаря тому, что средний вес автомобиля был уменьшен с 4100 фунтов (1870 кг) в 1975 году, когда был принят закон, до 3100 фунтов (1414 кг) в 1989 году. Чем легче машина, тем меньше бензина ей нужно.

Но стоимость автомобилей не уменьшилась, хотя были сэкономлены миллионы тонн металла. Стоимость производства автомобилей, должно быть, уменьшилась, но цены продолжали расти потому, что люди были готовы платить больше, чтобы иметь новый автомобиль.



Но была еще и другая часть стоимости, о которой, по-видимому, никто не подумал предварительно. Ведь чем тяжелее автомобиль, тем надежнее он при аварии. Смертность людей при авариях в легких автомашинах в два раза превышает уровень смертности пассажиров при авариях в тяжелых автомашинах.

Стоимость легких малолитражных автомобилей — это не только доллары и центы. Это человеческие жизни.

Поэтому при расчете стоимости легкого малолитражного автомобиля следует учитывать страхование людей, погибших в авариях. Одно исследование показало, что по всей стране около 8000 людей погибло в дорожных авариях потому, что их автомобиль был слишком легким.

Поиск новых видов горючего и разработка новых моторов будут стоить намного дороже. Экономика изучает все аспекты стоимости, цены и скрытых расходов.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ КРЕСЛА БЕЗОПАСНОСТИ ДЛЯ МАЛЫШЕЙ

В 1989 г. три ребенка погибли в двух авиационных катастрофах, потому что они сидели на коленях у своих родителей. Правительство быстро отреагировало на это. Оно постановило, что дети, весившие менее 40 фунтов (18 кг), должны быть пристегнуты ремнями и находиться в своем кресле безопасности, а не в свободном состоянии на коленях родителей.

Это значит, что родителям пришлось платить за еще одно место в самолете — для своего ребенка. Не все могут себе позволить дополнительные расходы. И многие отправляются в поездку на автомобиле.

И здесь проявляется скрытая стоимость. Поездка на автомобиле в 70 раз опаснее полета на самолете. Ежегодно на каждые 10 миллиардов миль поездок на автомобилях приходится около 220 погибших в автокатастрофах, а на 10 миллиардов миль полета — только 3 погибших в авиакатастрофах.

Это означает, что каждый раз, отдавая предпочтение автомобилю перед самолетом из-за дополнительных расходов на детский билет, родители подвергают себя и детей значительному риску.

Стоимость, цена — все это составные части того предмета, который мы называем экономикой. И эти три примера показывают, как экономика может помочь нам понять и свое будущее, и условия жизни и безопасности в настоящем.

Глава 3

ПОЛИТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

На сегодняшний день основные политические системы — это тоталитаризм, коммунизм, фашизм, социализм и демократия.

Монархия, т. е. правление королей и королев, все еще существует, но только как наследие прошлого, и современные короли и королевы фактически не имеют власти, кроме той, что получена от избирателей.

ТОТАЛИТАРИЗМ

Начнем с *тоталитаризма*. Таких режимов не так много, но несколько лет назад в некоторых странах один человек — *диктатор*, единолично правил государством. Он мог казнить людей по любой причине, а то и без нее. Он мог взять в собственность, что хотел. Он мог отправить человека в тюрьму без суда и следствия.

Крупнейшим тоталитарным государством остается (это пишется в 1990 году) Китай. Хотя многие жители Китая хотят жить в более свободной стране, солдаты расстреляли тысячи людей, когда они осмелились открыто бороться за свободу. Другой пример такого государства — Ирак.



Коммунистические лидеры Китая хотят превратить свой народ в рабов. Двадцать миллионов человек находятся в тюрьме. Многие были арестованы только потому, что осмелились критиковать коммунистов.

Попав в тюрьму, они вынуждены работать как рабы государства. Многие тюрьмы имеют заводы, где используется труд заключенных. Некоторые даже предлагают в качестве рабов для работы зарубежным фирмам, имеющим предприятия в Китае.

КОММУНИЗМ

Коммунизм — это просто разновидность тоталитаризма, при которой небольшая группа людей (лидеры компартии) имеют полную власть над народом своей страны.

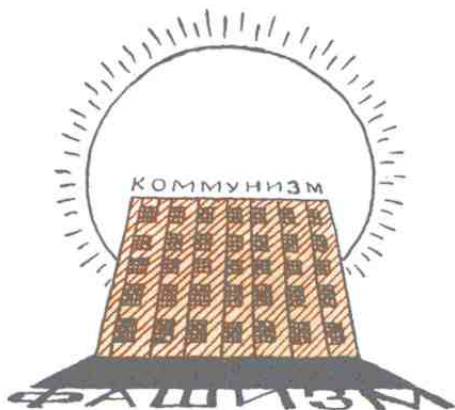
Зародившись в начале века, коммунизм часто приводил к восстаниям в менее развитых странах, которые сбрасывали одного диктатора и получали диктатора коммунистической партии.

ФАШИЗМ

Фашизм — это тоже форма тоталитаризма. Он устанавливается, когда единственная политическая партия получает полную власть в достаточно развитом государстве.

В Германии, Италии, Японии как до, так и на протяжении второй мировой войны были фашистские режимы.

В Германии национал-социалистическая рабочая партия (нацисты) пришла к власти в результате законных выборов, но как только она получила ее, то объявила, что будет править без контроля со стороны граждан. Наступил тоталитаризм.



Приблизительно то же самое случилось в Италии, где пришедшие к власти в результате выборов люди официально назвали себя фашистами. Слово «фашизм» происходит от древнеримского символа власти — пучка розог вокруг рукоятки топора (*fascio* — итал., пучок, связка).

В Японии установить фашизм было легче, так как страной уже управлял император. Генералы, адмиралы и император объединились и установили тоталитарную военную диктатуру.

Сейчас все эти три страны, проиграв войну, стали частью системы, называемой свободным миром. Они учредили демократические институты и допустили значительное развитие рыночных отношений.

СОЦИАЛИЗМ

Социализм — это более мягкая форма правительственного контроля, чем коммунистический тоталитаризм.

При социализме правительство может владеть различными предприятиями, но не всеми. В идеальном случае при социализме люди должны выбирать социалистических руководителей для руководства страной. Если такая возможность у них есть, то это называется демократическим социализмом.

Когда в Великобритании после второй мировой войны к власти пришли лейбористы, правительство национализировало многие отрасли промышленности. Народ проголосовал за это. Когда они убедились, что успеха не видно, то проголосовали за консерваторов, вернувших национализированные отрасли в частную собственность.

Причина провала социализма в Британии в том, что правительственные чиновники в отличие от частных владельцев не имеют мощных стимулов для эффективного ведения хозяйства.

Когда то или иное предприятие принадлежит частному лицу, он должен вести дело успешно, иначе он разорится. Когда предприятие принадлежит государству, напечатанные ничем не обеспеченные деньги или деньги, полученные в результате сбора налогов, всегда могут быть использованы для прикрытия неэффективности предприятия.

ГОСУДАРСТВО БЛАГОСОСТОЯНИЯ

Швеция — это частично социалистическое государство, которое называется «государство благосостояния». Более трети дохода шведских граждан правительство забирает в виде налогов, чтобы обеспечить *благосостояние людей*, не могущих, а иногда и не желающих работать.

В США почти десятая часть доходов граждан и предприятий изымается государством на общенациональные программы социального обеспечения. США — страна смешанной экономики. Частные лица и группы лиц обеспечивают работу экономики страны. Но правительственные чиновники следят за их деятельностью и взимают налоги на цели социального обеспечения.

Социалистические, коммунистические и фашистские режимы на протяжении всей истории не смогли приблизить уровень жизни своих граждан к уровню демократических капиталистических стран. Не забывайте, что капитализм означает способ производства товаров и услуг, основанный на свободном рынке и частной собственности.

ДЕМОКРАТИЯ

Похоже, что *демократия* победила в долгой, всемирной борьбе за политическую систему, приносящую наибольшее благо для наибольшего числа людей.

В Восточной Европе и СССР коммунистические партии распадаются. Народы этих стран хотят заменить коммунизм демократией, хотят внед-

рить рыночную систему свободного предпринимательства и частной собственности вместо экономики, полностью контролируемой правительственными чиновниками. Причиной падения коммунистических режимов стал крах руководимой ими экономики.



Существует несколько форм правления, называемых демократическими. В своем наиболее простом виде демократия означает, что люди прямым голосованием выражают свое отношение по любому назревшему вопросу. Такая простая форма демократии, как прямая демократия, успешно действовала на протяжении многих лет в США, особенно в штатах Новой Англии.

На городских собраниях люди голосовали по поводу всех волнующих их вопросов жизни в городе. Такие собрания проводились часто и были открыты для всех жителей города. Сейчас такие собрания стали редкостью.

По мере роста городов США на смену городским собраниям пришла

представительская демократия. Вместо того, чтобы всем голосовать по любому поводу, люди избирают своего представителя в местные органы управления, в законодательные органы штата или страны.

Очевидный недостаток такой системы — это то, что при равенстве голосов одного лишнего голоса бывает достаточно для избрания кандидата, а не его соперника.

Не все люди получают представительство при такой системе. Всегда существует меньшинство, которое хотело бы, чтобы его представлял кто-нибудь другой.

КОНСТИТУЦИЯ

Представитель большинства не может сделать что-либо против людей, не голосовавших за него, поскольку представительная демократия в США гарантирована законами, которые обязательны для всех и не позволяют одной группе людей притеснять другие, меньшие группы. Эти законы, в рамках которых действует политическая и государственная власть, образуют Конституцию США.

Конституция содержит законы, принятые первыми политиками Америки, которые защищали права личности против произвола британского правительства.

Колонисты на открытых территориях Америки не имели прямых прав гражданства, могли быть арестованы, а их собственность отнята по желанию британского чиновника.

Конституция — это самый главный документ свободной Америки. Пока народ будет требовать выпол-

нения Конституции, мы всегда будем свободным обществом. Но если мы станем ленивы и беспечны в этом вопросе, то скатимся от демократии к социализму, фашизму или тоталитаризму.

СВОБОДА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Как все это привязано к хозяйству? Очень тесно. Наша демократия и наша Конституция отводят важнейшее место *свободе предпринимательства*. Свобода деловых людей идти своим собственным путем, без подсказки правительства, что им делать, также является частью нашей Конституции.

Выборные представители иногда пытаются повлиять на эти принципы, позволяя правительству получить больший контроль над бизнесом. Им многое удалось. Правительство контролирует каждый вид деятельности. Но пока перевес на стороне свободы предпринимательства и частной собственности.

Как долго будет продолжаться это состояние, изменится ли оно в сторону большей свободы предпринимательства? (В бывших коммунистических системах именно в этом направлении происходит сдвиг.) Это один из самых принципиальных экономических и политических вопросов, ответ на который узнает новое поколение.



Глава 4

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Можно представить себе хозяйство без привязанной к нему политической системы.

При таком хозяйстве единственным правилом бизнеса будет «каждый отвечает за себя». Если потребитель купил плохой товар — это только его проблема. Не так ли?

Предположим такую систему, при которой правительства не существует, а частные компании могут переводить деньги на счета других частных компаний, созданных для расследования претензий потребителей и выплачивающих штраф, если жалоба признана справедливой. Ты и твоя семья наверняка предпочтет иметь дело с теми, кто таким образом гарантирует качество своего товара.

ЧАСТНЫЕ СУДЫ

Уже подписано немало частных соглашений для того, чтобы не иметь дело с государственной судебной системой. Существуют *частные суды*, за чьи услуги потребители и производители платят при урегулировании спорных вопросов.

Все это называется «свободная рыночная экономика». В идеале это означает, что люди свободны заключать сделки без всякого вмешательства

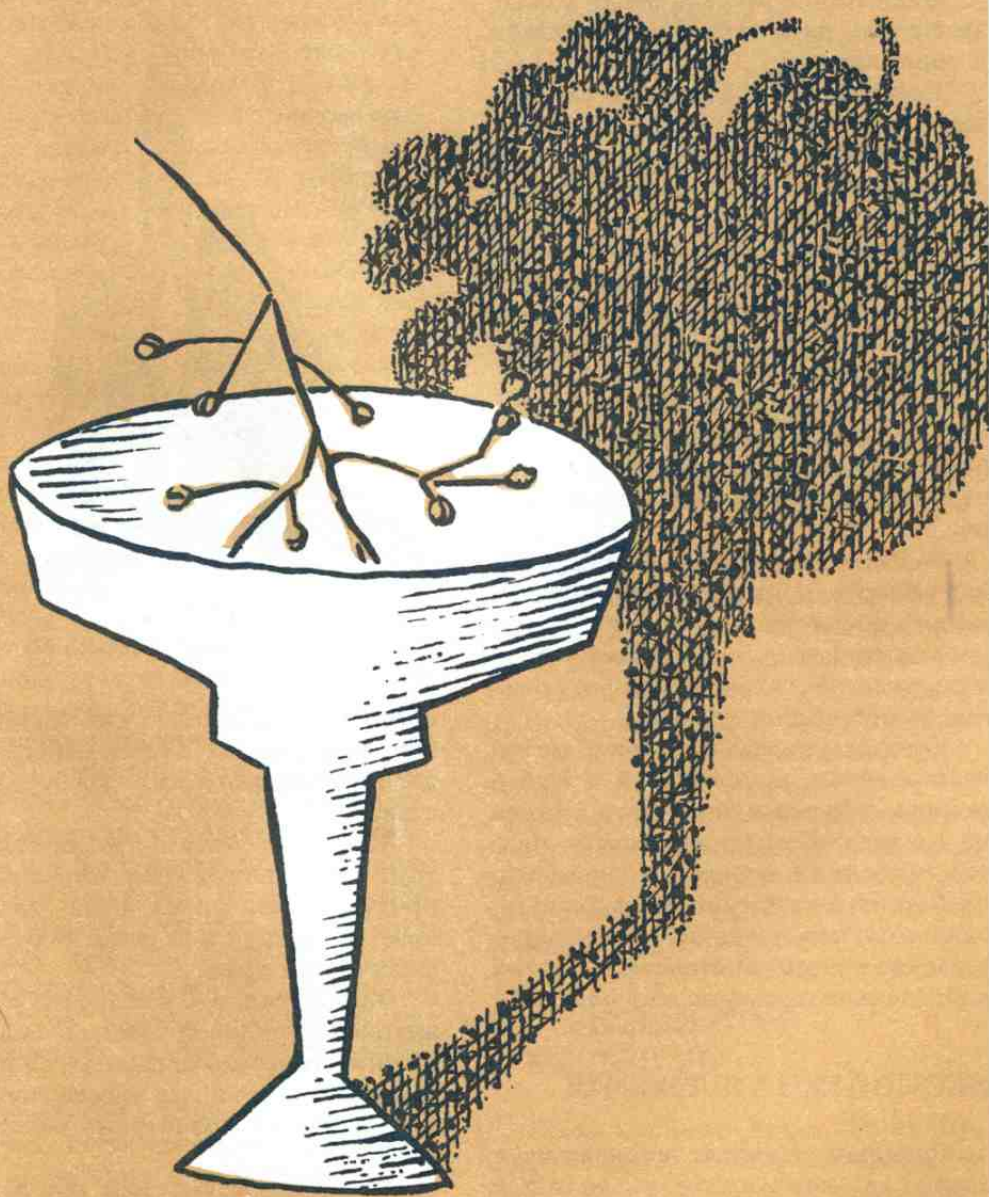
ства. Во французском языке это называется *laissez-faire* — «позволять людям делать, что они хотят».

Официально в мире не существует такой системы. Но неофициально подобные рыночные системы работают во многих странах. Обычно такая деятельность называется «теневой экономикой», и правительство объявляет ее незаконной.

ГДЕ СИЛЬНА ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА

В такой высокоразвитой стране, как Италия, значительная часть экономического роста обеспечивается теневой экономикой. Крупные производители заключают сделки с другими компаниями и частными лицами в обход правительства. Даже в менее развитых странах, таких, как Перу, например, теневая экономика является созидательной частью общенациональной экономики.

Даже в такой стране, как СССР, стране с жестким политическим контролем над всей экономикой, теневая экономика была важной составной экономического роста и сыграла немалую роль в устранении коммунизма и зарождении начал рыночной системы.



Глава 5

МАРКСИЗМ ПРОТИВ КАПИТАЛИЗМА

Идеи Карла Маркса легли в основу систем, названных коммунизмом и социализмом.

Главным в них считается следующее:

1. Частные лица не должны владеть заводами, фабриками, другими предприятиями.

2. Все должно принадлежать всем.

3. Раз все не могут одновременно решать все задачи, всем должна управлять группа людей. Так будет более эффективно.

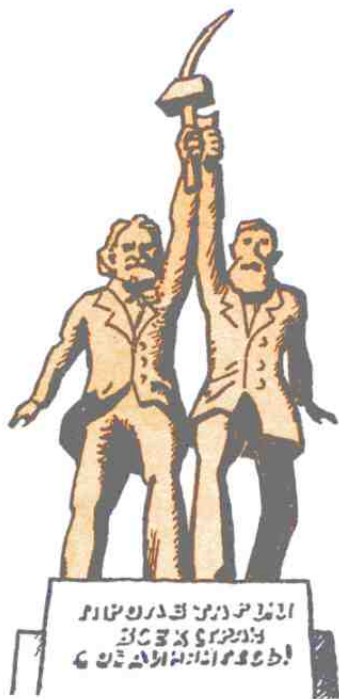
4. Эти люди должны быть членами Коммунистической партии, которая является единственной законной партией. Так будет более эффективно.

5. Коммунистическая партия будет у власти, пока не наступит время, когда общество достигнет такого уровня развития, что сможет управлять страной и экономикой без помощи политической партии.

Сегодня народы всех социалистических стран, кроме Китая и Кубы, поняли, что эти идеи просто никуда не годятся. Коммунистические партии развалили экономику, люди стали беднее, а не богаче. И не было ни одного случая, когда бы такие правительства и коммунистическая партия добровольно отказались от власти.

БЕСПОЛЕЗНАЯ ТЕОРИЯ

Главным оружием марксистов в борьбе с капитализмом является теория «прибавочной ценности». Она утверждает, что ценность любого



продукта определяется количеством человеческого физического труда, необходимого для его производства.

Маркс не считал, что настоящий труд включает в себя изобретения, продажу, основание дела. Он рассматривал труд как рабочие руки — физический труд.

Он полагал, что все прочие разновидности трудовой деятельности не должны серьезно приниматься в расчет, потому что люди просто обязаны выполнять эту работу на благо общества.

Давай-ка рассмотрим пример того, как эта система работает в жизни и есть ли в ней недостатки.

КАК ЗАСТАВИТЬ ВЫПОЛНИТЬ РАБОТУ

Предположим, ты хочешь, чтобы тебе покрасили стол. Находится человек, который говорит, что стол можно выкрасить за 100 долларов. Его работа состоит в заключении сделок с людьми, которые хотят иметь покрашенный стол. Цена тебя устраивает, и вы заключаете сделку.

Человек, с которым ты договорился, по мысли Маркса, является капиталистом, потому что не собирается сам красить твой стол. Он ищет человека, который выполнит эту физическую работу. Он вкладывает деньги, чтобы работа была выполнена, но не делает ее сам.

Он покупает за 10 долларов краску и кисти, которые нужны для того, чтобы покрасить стол. Эти деньги, вложенные в дело, называются *капитал*. Эти деньги — часть его сбережений от прошлых сделок.

Затем этот капиталист находит безработного, согласного выкрасить стол за 50 долларов.

Дело сделано. Стол покрашен. Безработный получает 50 долларов. Капиталист, истративший 10 долларов на краску и кисти, получает прибыль в 40 долларов. Из цены сделки мы вычитаем расходы и получаем прибыль: $100 - (50 + 10) = 40$ долл.

Убыток — это когда затраты на проведение работы превышают цену, которую готовы за нее заплатить.

Марксисты утверждают, что капиталист не вложил труд в эту сделку и не заслуживает и пенни.

Но ведь безработный, покрасивший стол, стал теперь богаче на 50 долларов. Человек, желавший покра-

сить стол, получил желаемое. И он сам, добровольно, согласился платить такую цену.

ЧТО ЖЕ СДЕЛАЛ КАПИТАЛИСТ

А капиталист, без кого все дело могло не состояться, получил 40 долларов за то, что нашел покупателя, узнал, что ему нужно, вложил свои деньги на покупку краски и кистей, организовал работу, которой остались довольны и заказчик, и человек, выкрасивший стол.

Во многих бедных странах люди видят, как богатеют владельцы лавок, грузовиков, в то время как другие остаются бедными. И часто в этом они винят капитализм и капиталистов.

Более того, многие богатеют за счет помощи правительства. В результате различных махинаций они получают от государства огромные участки земли. Это один из самых распространенных способов обогащения в бедных слаборазвитых странах.

Большинство коммунистических революций в бедных странах было вдохновлено идеями Маркса. Рабочие должны получить все богатство, а капиталисты — ничего.

ПРАВИТЕЛЬСТВО И БЕДНОСТЬ

Люди должны были бы винить правительство, а не капитализм, но коммунисты любят правительство так же страстно, как ненавидят капитализм. Они горой стоят за все-

сильное правительство, враждебное частной собственности.

Как только коммунисты приходят к власти в бедной стране, они, однако, не отдают все рабочим и беднякам. Они забирают себе большую часть национального богатства.

Коммунисты и социалисты, отверженные трудовой теорией прибавочной ценности, сталкиваются со множеством экономических проблем.

Им так и не удалось улучшить жизненный уровень своих граждан так же быстро и так же значительно, как это произошло в капиталистических странах.

БЕДНОСТИ ХВАТИТ НА ВСЕХ

Что обычно удается коммунистам и социалистам — это сделать так, что все становятся одинаково бедными, за исключением, конечно, коммунистических или социалистических правителей.

На какое-то время это может даже обрадовать бедных людей. Ведь им удалось сравняться с теми, кто всегда был богат.

Но жизнь не стоит на месте. И рыночная экономика, а не правительство, создает продукты и новые технологии.

НЕСПОСОБНОСТЬ ПРОКОРМИТЬ НАРОД

Продукты питания необходимы для жизни людей. И сельское хозяйство развивается более эффективно в

странах с меньшим правительственным контролем. Сельское хозяйство превратилось в настоящее бедствие для советской экономики, с тех пор как правительство (= коммунистическая партия) стало полностью контролировать его.

Капиталисты — это люди, которые изучают, какие продукты нужны, а затем находят пути для их производства и продажи. Их также называют предпринимателями. Они часто рискуют и предлагают новые товары. Если они ошибаются, то могут разориться. Если их товар нужен, то они могут разбогатеть. Но они богатеют, потому что делают то, что хотят другие люди.

РОК, БАСКЕТБОЛ И КАПИТАЛИЗМ

Рок-звезда или знаменитый баскетболист тоже капиталисты. Они получают от рынка столько, сколько он может дать.

Люди не обязаны идти смотреть на них. Если цена слишком высока, то мало кто придет смотреть матч или концерт. Лучшая цена та, которую люди *готовы* платить.

Если капиталист чересчур поднимает цены, то потребители просто перестают покупать. И другой капиталист может предложить такой же вид услуг за более низкую цену.

Люди, которые организуют гастролы музыкальных групп или создают баскетбольные команды, тоже являются капиталистами.

КАПИТАЛИСТЫ СПАСАЮТ ЖИЗНИ

Человек, который предлагает для рынка новое лекарство, способное спасти человеческие жизни, тоже капиталист. Ученые бывают очень довольны, когда находится кто-нибудь, кто может претворить результаты их работ в жизнь. Но большинство коммунистов считают, что ученые и артисты должны трудиться во благо общества и получать за свою работу не более, чем любой другой.

РАБОТА ДЛЯ ОБЩЕСТВА

Работа для общества на самом деле оказывается работой на политических вождей. Ведь они утверждают, что они представители общества.

По мнению марксистов, люди, именуемые капиталистами, ничего реально не производят и не должны быть никак особо вознаграждены.

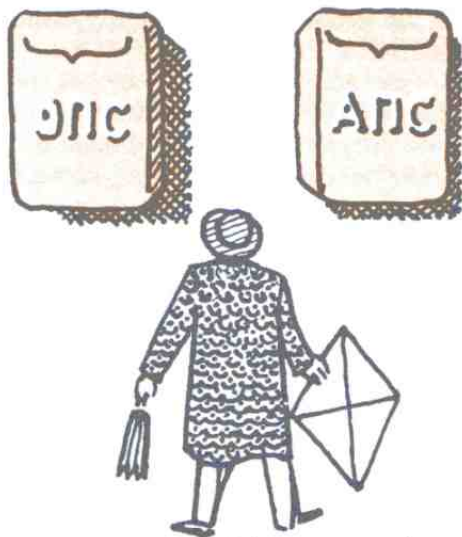
Но социализму не удалось воплотить в жизнь свою теорию прибавочной ценности.

Если капиталисты либо кто-то другой, добровольно вступающий в деловые соглашения, не будут предлагать на рынок товары и услуги, то это должны делать правительственные чиновники. Но у них это нигде не получалось хорошо.

ОПСЫ и АПСЫ *

В США можно легко заметить разницу в эффективности работы

* В оригинале непереводаемая игра слов, поскольку «up» по-английски означает «вверх», тогда как «ups» — бессмысленное сочетание букв (*Прим. ред.*).



между частной Объединенной почтовой службой ОПС (UPS) и государственной Американской почтовой службой АПС (USPS), которой требуются миллионы долларов, взятых у рабочих и бизнесменов, для того чтобы обеспечить свою работу.

АПС получает миллионы долларов в виде налогов от граждан независимо от того, хотят ли они этого или нет.

ОПС, как любое частное предприятие, получает миллионы от людей, которые хотят платить за ее услуги. И ОПС должна предлагать услуги дешевле и выше качеством, чем ее конкуренты, или хотя бы на их уровне.

КАПИТАЛИЗМ ПОВЕЖДАЕТ

Почти всюду в мире трудовая теория прибавочной ценности уступает место капиталистической идее, согласно которой труд людей, продающих и перепродающих товары,

столь же необходим, как и труд производителей продукта.

Когда люди эмигрируют из социалистического или коммунистического государства, они больше всего хотят поселиться в США, несмотря на то, что слышали, как в их странах политические лидеры проклинали эту капиталистическую страну.

В наш век свободной информации, радио, телевидения, компьютеров, телефонов невозможно скрыть тот факт, что уровень жизни в капиталистических странах выше, чем в социалистических.

ВЕЛИКИЙ СПОР

Главный политический спор сейчас касается того, в какой мере капитализм допустим в той или иной стране. Америка прокладывает путь, но капитализм повсюду продвигается в условиях жестких правительственных ограничений и высокого налогообложения.

Самые процветающие страны (не исключая США) имеют *смешанную экономику*. Но есть люди, которые доказывают, что будет лучше дать больше свободы капитализму, а не связывать его высокими налогами и жесткими ограничениями. Один из таких людей — знаменитый американский экономист Милтон Фридман, получивший Нобелевскую премию за доказательства этого положения.

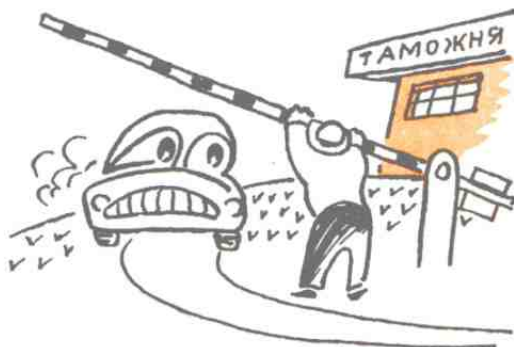
Этот спор может продолжаться долго, но уже сейчас совершенно ясно, что капитализм и свободный рынок будут экономическим выбором большинства стран.

Капитализм и свободный рынок

можно рассматривать отдельно друг от друга. Сегодня, например, ряд социалистических и даже коммунистических стран свободно торгует с капиталистическими странами.

КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЙ НЕ ЗНАЧИТ СВОБОДНЫЙ

С другой стороны, есть капиталистические страны, которые не хотят допускать свободную торговлю с другими капиталистическими странами. Они заставляют своих партнеров платить специальные налоги — пошлины, и только тогда допускают их товары на свой рынок.



Япония, например, заставляет американские автомобильные компании платить высокие пошлины за продажу машин в Японии.

Когда две страны начинают воздвигать друг против друга таможенные барьеры, это называется торговой войной.

Как бы жестока она ни была, такая война гораздо лучше настоящей.

Существует даже поговорка: «Когда товары пересекают границу, солдаты не трогаются с места».

СВОБОДНЫЙ КАПИТАЛИЗМ

Если капиталистические отношения никак не будут стеснены, потребители, а не политики будут решать, какие покупать товары, и таким образом будут устранены торговые барьеры.

Тогда мы будем жить в *свободном мире*. Мы будем жить в *едином мире*. Это не значит, что у нас будет одно правительство на всех. Это значит, что люди сами смогут решать, чем торговать, куда ехать. Наступит эпоха свободного рынка, свободного мирового хозяйства.

Если придется сформировать единое правительство для всего мира,

это должно быть правительство, какое хотели создать такие люди, как один из основателей нашей страны Томас Джефферсон. Оно должно обладать властью только для защиты людей от обмана и насилия. Оно не должно иметь средств само обманывать и притеснять. В противном случае это будет единый, но не свободный мир.

Власть, которая утверждает, что может всем дать все, — это власть, которая может у всех все отнять.

Мир и процветание всегда характеризовали те времена, когда рынки были предельно открыты, а производители и торговцы — предельно свободны.



Глава 6

ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Любой из нас, даже самый бедный, является *владельцем частной собственности*.

Твоя одежда — это твоя частная собственность. Одежда принадлежит тебе, а не кому-нибудь другому. Ты можешь носить ее сколько хочешь. Можешь выбросить одежду, если захочешь и когда захочешь.

Бедные могут получить одежду в подарок от благотворительной организации. Но как только они получили подарок, он становится их частной собственностью.

Допустим, твоя одежда досталась тебе от родителей. В любом случае она стала твоей частной собственностью. Обычно чтобы получить что-нибудь в частную собственность, надо работать. Но частной собственностью могут стать и новые территории, на которые никто не претендует.

ВИДЫ ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Существует много видов частной собственности. Например, твоя одежда, твои пластинки, книги, дом твоих родителей, автомобиль, компьютер, кухонные приборы, инструменты — это *частная собственность*, которую ты видишь и можешь использовать. Это личная частная собственность.

Другая разновидность частной собственности включает в себя заводы, фабрики, лаборатории, магазины и все, что входит в понятие «частное предприятие». Такая частная собственность не обязательно принадле-

жит одному человеку. Ею может владеть группа лиц. Частная собственность не всегда принадлежит одному владельцу. Но она всегда принадлежит конкретным людям.

ОБЩЕСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Общественная собственность противоположна частной собственности. Общественной собственностью владеет правительство, а чиновники контролируют ее.

Одно из главных различий между свободным и не вполне свободным обществами заключается в соотношении общественной и частной собственности. В тоталитарном обществе, при диктатуре вся собственность общественная. Правителям принадлежит все — даже граждане их страны.

При капитализме большая часть или вся собственность является частной. При социализме наоборот — большая часть или вся собственность является общественной собственностью. Ею владеют люди, составляющие правительство.

Капитализм иногда называют свободным частным предпринимательством потому, что в идеале при капитализме люди должны быть абсолютно свободны во владении собственностью и в создании предприятий на ее основе.



СОБСТВЕННОСТЬ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Смысл владения частной собственностью заключается в том, что собственники могут ее контролировать и ею распоряжаться. Они ответственны за свою собственность. Если их дела идут хорошо, они будут вознаграждены ростом своего богатства или возможностью делать что им нравится.

Добровольную благотворительность можно назвать свободным частным предпринимательством. Вознаграждение за такое предпринимательство состоит в чувстве удовлетворения от того, что делаешь добро людям.

Вознаграждением за работу в свободном частном предприятии могут быть деньги или личное удовлетворение. Лучше всего, когда это удастся совместить, и часто так и бывает.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

Такие виды деятельности, как *благотворительность*, по сути зависят от частной собственности. Организации, занимающиеся благотворительностью, часто называют неприбыльными организациями. (Мы уже обсуждали их, но это важный вопрос, к которому надо вернуться.)

Неприбыльные организации используют все поступающие к ним деньги на различную благотворительную деятельность. Они не получают прибыли, как это должны делать прочие частные предприятия для того, чтобы не разориться.

Обычно люди добровольно жертвуют деньги благотворительным ор-

ганизациям для выполнения работ, которые не по силам обычным предприятиям.

ПРИБЫЛЬ «НЕПРИБЫЛЬНЫХ» ОРГАНИЗАЦИЙ

Вообще, даже благотворительная организация получает прибыль, как и прочие обычные предприятия. «Прибыль» этих организаций — это все деньги, которые благотворительные организации платят своим работникам. Люди, работающие в них, обычно зарабатывают не меньше, чем если бы они были работниками обычных предприятий.

Существуют и другие формы частной собственности, которые скрыты от глаз.

ИДЕИ КАК СОБСТВЕННОСТЬ

Твои мысли остаются твоей собственностью, пока ты не поделился



ими с кем-нибудь. Если бы ты был изобретателем, твои интересные идеи были бы твоей частной собственностью, пока ты не продал бы их. И даже тогда, если ты захочешь, ты можешь включить в контракт с покупателем условие не передавать больше никому твои идеи.

Некоторые виды компьютерной информации передаются по такому принципу.

Когда мы говорим о частной собственности, мы обычно имеем в виду материальные предметы, которые человек видит и использует.

ПЛОХО ЛИ ЭТО?

Плоха ли частная собственность? Плоха, считают, например, коммунисты и многие социалисты.

Они могут говорить что угодно, но когда жизнь в коммунистических и социалистических странах становится совсем скверной, чтобы улучшить дела, восстанавливается право на частную собственность, а затем и на свободную торговлю.

Свободное частное предпринимательство обычно идет на смену коммунизму и социализму.

СОБСТВЕННОСТЬ И ПРОЦВЕТАНИЕ

Частная собственность и свободный рынок всегда делают жизнь людей лучше, богаче, здоровее.

Одни утверждают, что *права человека* важнее прав на собственность. Это очень спорное заявление.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА И ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

Дело в том, что право владеть частной собственностью входит в понятие прав человека. Никто не требует, чтобы кролики, собаки или кошки владели частной собственностью. Собственностью владеют только люди. Поэтому права собственности — это права человека. Что же главнее — права человека или права собственности? Автор этой книги считает, что нельзя отделить права человека от прав собственности.

Если отдельные лица или добровольно объединившиеся группы людей не имели бы прав частной собственности, то какими же правами они могли бы вообще обладать?

СОБСТВЕННОСТЬ И СВОБОДА

Отцы-основатели США, такие, например, как Томас Джефферсон, понимали, что право на собственность — хороший способ гарантировать свободу, предотвратить тиранию правительства, не дать ему превратиться в диктатуру.

Другой причиной, по которой люди так ценят право на собственность, является право на самую главную собственность — право на собственную жизнь.

ТЫ ХОЗЯИН СВОЕЙ ЖИЗНИ

Да, именно так. Ты сам себе принадлежишь. Ты вправе распоряжаться своей жизнью. Сейчас тебе

пока помогают родители и часто говорят, что́ надо делать. Но самое главное — это то, что ты хозяин своей жизни.

Если не ты хозяин своей жизни, то кто тогда? Твои родители могут контролировать многое в твоей жизни, и, честно говоря, они знают гораздо больше, чем ты.

Но не им принадлежит твоя жизнь. Они не могут делать с ней что угодно. Всему есть предел.

Если они пытаются мучить тебя, потому что считают себя хозяевами твоей жизни и хотят сделать ее невыносимой для тебя, ты можешь доказать, что ты являешься владельцем своей жизни, если обратишься за помощью к родственникам, друзьям, полиции.

Ты должен быть убежден, что *твоя жизнь — это твоя собственность.*

ТВОЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Если тебе принадлежит твоя жизнь, то ты владеешь умениями и навыками для жизни. Если ты работаешь и получаешь что-нибудь в собственность, например стереосистему, новый велосипед, компьютер, ты должен понимать, что теперь это твоя частная собственность.

Позднее, когда ты с друзьями накопишь деньги и откроешь свое дело, например фабрику, она будет такой же частной собственностью, как и твоя стереосистема.

Твоя частная собственность не принадлежит обществу. Если ты считаешь, что твоя частная собственность принадлежит «обществу», не будет ли это означать, что и твои умения и энергия тоже принадлежат обществу?

А если так, не значит ли это, что общество может указывать тебе, что делать со своей жизнью? И что такое вообще общество?

Когда-то общество состояло из близких тебе людей, твоих соседей, жителей твоего города или деревни, наконец. Было еще и более широкое общество, состоящее из людей, живущих в других местах, которых ты никогда мог и не встретить. Но обычно обществом назывались люди вокруг тебя.

Сейчас совершенно ясно, что такое небольшое общество всегда оставляло тебе возможность либо жить как все остальные по соседству, либо порвать с этим кругом и положиться на себя. Выбор зависел от тебя, потому что, в конце концов, твоя жизнь принадлежит тебе и ты ответствен за нее.

КТО-ТО ЕЩЕ

Если же у тебя не было выбора и ты должен был делать то, что хотят твои соседи, то ты попадал в зависимость от чужих.

Предположим, что эти другие говорят тебе, что надо работать на общество, а не на себя и что сделанное тобой должно принадлежать всем, а ты получишь только то, что «общество» тебе дает.

Они бы сказали, что ты не имеешь права на частную собственность. Они бы также сказали, что у тебя нет права быть личностью и решать самому свою судьбу. Все это они отняли бы у тебя!

СОБСТВЕННОСТЬ ПРОТИВ РАБСТВА

Если тебе не принадлежат ни твоя жизнь, ни твоя энергия и умение, ни даже мысли, не раб ли ты тогда?

Если тебе не принадлежит твоя жизнь, значит ею распоряжается кто-то другой. И этот «другой» легко может превратить тебя в раба.

Неужели ты считаешь, что целью твоей жизни должна быть работа на других и подчинение им?

Неужели ты хочешь всю жизнь выполнять их требования и пожелания?



Есть люди, которые отвечают «да» на эти вопросы и добровольно посвящают свою жизнь служению другим людям. Чтобы сделать это, им, приходится зависеть от других людей, как правило, от церковной организации, которая оплачивает необходимые расходы, несмотря на такое «самопожертвование».

Если кто-то смог приказать тебе делать добрые дела, а не ты сам добровольно вызвался их выполнять, значит, эти люди владеют твоей жизнью. Ты делаешь добрые дела не потому, что хочешь, — просто кто-то тебя заставил. И этим ты очень похож на раба. Раб — это тот, кто не владеет своей жизнью, а его хозяин называется рабовладельцем.

Ты можешь заметить, что рабовладелец имеет право на такую частную собственность, как жизнь другого человека.

ЛЮДИ — ЭТО НЕ СОБСТВЕННОСТЬ

Права человека и права собственности тесно связаны друг с другом еще и потому, что права собственности не включают право на владение другими людьми. Автор книги считает, что только каждый человек — хозяин своей жизни.

Даже если ты сам по своей воле захочешь продать себя, ты сам примешь это решение, потому что ты владелец своей жизни.

Если ты передумал делать это, многие наверняка поддержат тебя. Автор книги полагает, что раз ты вправе распоряжаться своей жизнью, то ты также вправе распоряжаться своим умением, энергией или деньгами.

Как человек ты владеешь частной собственностью. Она принадлежит тебе так же, как и твоя жизнь.

Если ты потеряешь право владеть частной собственностью, пусть это будет огромный завод или крупная лаборатория, то что может остано-

вить других перед покушением на твое право жить? Разве можно разделить права человека и права собственности?

Дело в том, что когда диктаторы приходят к власти, они всегда объявляют, что твоя жизнь отныне принадлежит им (государству или обществу) и что ты получишь в собственность только то, что они решили тебе дать. Тебя лишили прав человека и ты потерял права собственности. Это всегда взаимосвязано.

СОБСТВЕННОСТЬ И ЗАГРЯЗНЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Права собственности важны и в таком сложном вопросе, как *загрязнение окружающей среды*.

Сторонники одной точки зрения утверждают, что права собственности не должны иметь значения, когда речь заходит о загрязнении окружающей среды. Они считают, что права «общества» важнее прав собственника. Обществом эти люди называют государство. Государство, заключают они, должно иметь право ликвидировать или контролировать права частной собственности, чтобы остановить дальнейшее загрязнение окружающей среды.

ПРАВИТЕЛЬСТВО И СОБСТВЕННОСТЬ

Но ведь правительство США всегда могло контролировать частную собственность, а проблема загрязнения остается.

Правители таких стран, как СССР,

долгое время имели в своих руках всю собственность, и тем не менее проблема загрязнения в Советском Союзе остра, как почти нигде в мире.

В США некоторые люди требуют для правительства все большей власти над частной собственностью, чтобы остановить загрязнение. А ведь правительственные организации являются главными загрязнителями окружающей среды.

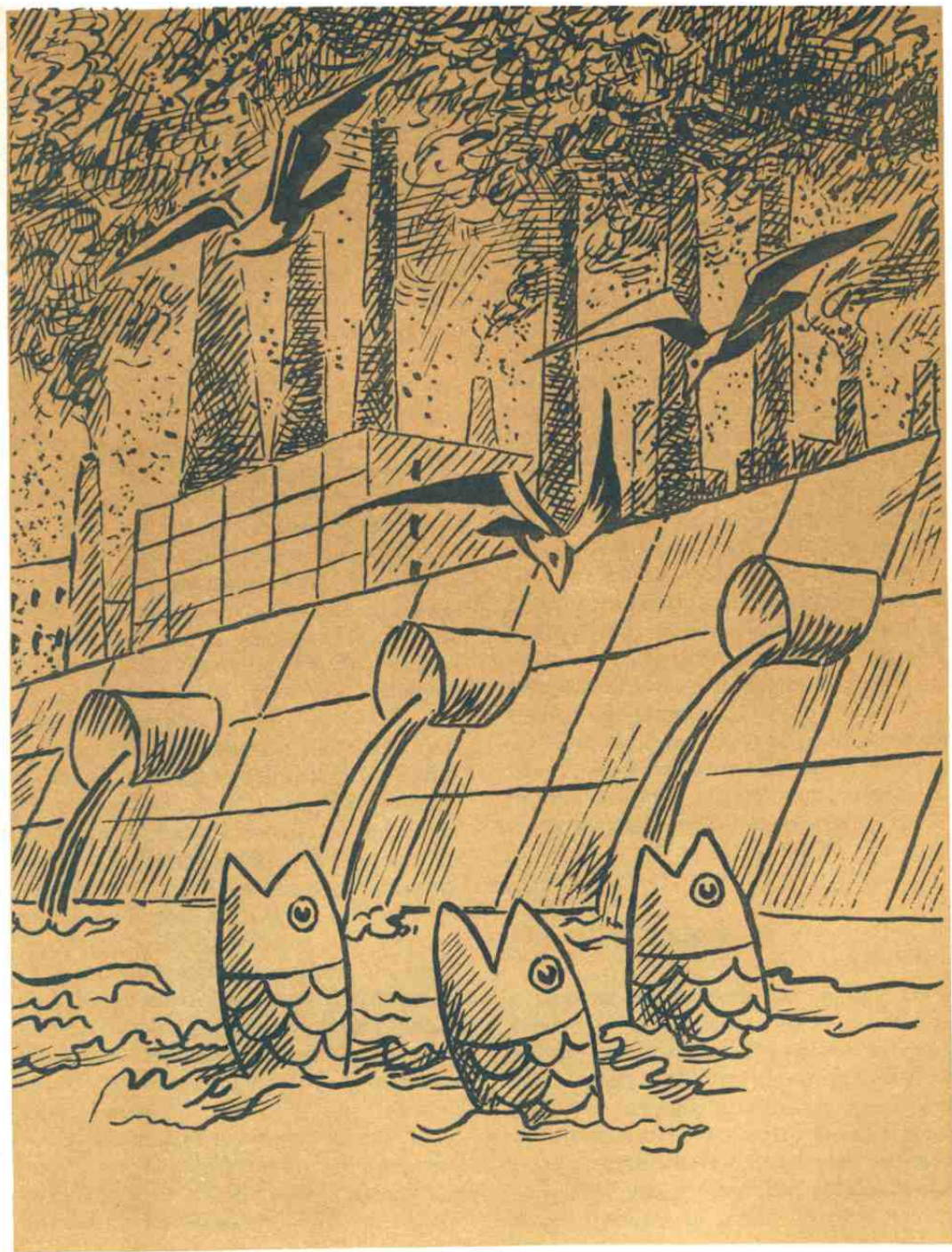
Одной из самых опасных форм загрязнения оказываются радиоактивные отходы, производимые предприятиями федерального правительства. Не частные лица, а руководители муниципалитетов — виновники того, что городские отходы сбрасываются прямо в озера и реки, загрязняя природу больше любой фабрики.

Другой способ борьбы с загрязнением — это усиление прав частной собственности. По мнению сторонников этого способа, загрязнение является формой нарушения границ собственности.

Ты видел надпись «Проход воспрещен» на границах участков земли, которая находится в частной собственности. Это значит, что нельзя заходить на эту территорию и пользоваться ею. Такие же правила должны быть для загрязнителей.

Если кто-то сбрасывает опасные химические отходы в реку, которая протекает по территории, находящейся в частной собственности, это должно считаться нарушением границ и покушением на частную собственность. Лица или группа лиц, пострадавших от этого, должны иметь право на возмещение убытков.

Даже когда дело касается загрязнения воздуха, идея нарушения прав собственности может быть полезной.



Во-первых, загрязненный воздух вреден для легких, для всего организма. Твое право на защиту частной собственности — если нужно, даже в суде — это еще один способ борьбы с загрязнением без помощи правительства.

Вопрос, который ты должен всегда задавать себе, — плохи или хороши права частной собственности в каждом отдельном случае? И помни, права собственности — это и есть права человека.

Глава 7

ПРАВИТЕЛЬСТВО И ЭКОНОМИКА

Из того, что уже прочел, ты должен был запомнить, что правительство не имеет своих денег. Оно получает деньги, все до единого цента, от тебя, твоих родителей и от предприятий.

Правительство использует деньги налогоплательщиков. Оно просто получает их, а не зарабатывает, как ты и твои родители.

Можно сказать, что ты и твои родители отдают все свои деньги, заработанные с января до середины апреля, для того, чтобы федеральное правительство, правительство штата и местные власти могли проводить в жизнь свои программы.

У людей просто нет выбора, отдавать или нет деньги правительству.

Правительство создает законы, которые объявляют преступлением отказ выполнять то, что требует правительство.

Правительственные налоги — только на уровне государства — забирают около 20% заработанного людьми. Добавь к этому местные налоги — и получится, что на налоги уходит более 28% всего заработанного гражданами США.

Из-за этих налогов и вмешательства правительства в дела людей и бизнеса нельзя назвать США страной полного капитализма. Эта самая капиталистическая страна в мире на самом деле не является *чисто* капиталистической.

Даже когда правительство говорит, что зарабатывает деньги, получая плату за доставку писем, за лицензии на вывоз товара, за содер-

жание национальных парков, это просто другие формы сбора налогов.

ПРАВИТЕЛЬСТВО НЕ ЗАРАБАТЫВАЕТ ДЕНЬГИ

Письма и всевозможные рекламные проспекты, которые ты получаешь по почте, не могут окупить себя. Каждый год правительство использует деньги, полученные от налогов, чтобы покрыть разницу между тем, сколько стоит отправка писем, и тем, что люди платят за нее. Правительство платит в виде субсидий 20 миллиардов долларов в год, и сумма продолжает расти. (Субсидировать — значит платить деньги, чтобы покрыть убытки того или иного предприятия.)

Чем больше людей пользуются услугами почты, тем больше теряет правительство, и налогоплательщики должны покрывать эти убытки.

ПАРКИ НЕ ОКУПАЮТСЯ

Когда правительство берет с тебя плату за прогулку в национальном парке, ты платишь только часть суммы, необходимой на содержание парка. Миллиарды долларов тратятся, чтобы покрыть разницу между настоящей стоимостью содержания мест общественного отдыха и тем, что люди платят за право пользоваться ими.

СТАДИОНЫ НЕ ОКУПАЮТСЯ

Большинство людей любит спорт. Они гордятся огромными стадионами, построенными на общественные деньги. Многие считают, что это умное использование денег налогоплательщиков. Они полагают, что стадионы окупаются через продажу билетов, прав на трансляцию и т. д. К сожалению, это не совсем так.

Исследование, охватившее 14 футбольных и баскетбольных арен, построенных между 1954 и 1986 гг., показало, что фактически только один стадион окупил себя — стадион, построенный на частные средства и являющийся частной собственностью.

Работа остальных стадионов покрывала только расходы на их содержание, но не могла покрыть огромной суммы, около миллиарда долларов, которую правительство задолжало, строя новые и усовершенствуя уже имеющиеся стадионы. Теперь этот долг будет выплачивать налогоплательщики.

ДИСНЕЙЛЭНД ОКУПАЕТСЯ

Если бы Диснейлэнд не брал со своих посетителей плату, покрывающую стоимость постройки парка и его содержание, тогда бы ему пришлось закрыться, так как он превратился бы в убыточное предприятие.

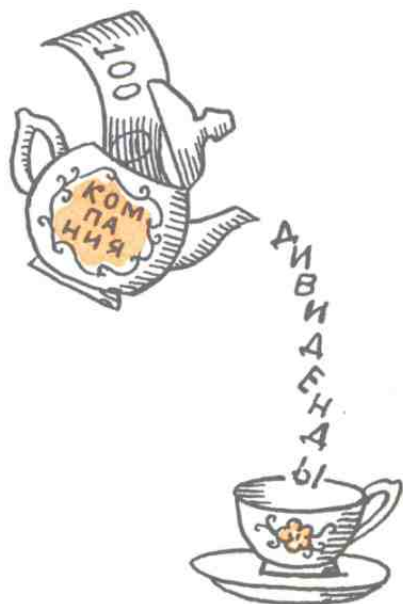
Поэтому Диснейлэнд требует плату, которая не только покрывает расходы на его содержание, но и приносит некоторую прибыль людям, помогавшим построить Диснейлэнд, вложившим в него капитал. Большая

часть этого капитала была использована на покупку акций компании, управляющей Диснейлэндом.

ПОКУПКА АКЦИИ

Частные предприятия получают средства от людей, которые по своей воле отдают их. Ведь правительству люди платят не добровольно. Правительство просто берет, что хочет. Иногда члены правительства любят говорить, что, отдавая правительству средства, люди как бы «покупают акции Америки». Постарайтесь сами понять разницу между покупкой акций частной компании и «покупкой акций Америки», когда правительство просто берет у вас то, что считает нужным.

Покупая *акции* частной компании, люди платят деньги за часть прибыли компании, чьи акции они покупают. Эти акции могут падать или расти в цене. Если компания за-



рабатывает много денег, акции растут в цене и люди могут продать их дороже. Если дела компании идут неважно, акции падают в цене. В этом состоит риск покупки акций.

Если компания процветает, акции могут приносить его владельцу дивиденд. *Дивиденд* — это премия, которую владельцы акций получают, если акционеры решат разделить в конце года часть дохода компании.

Так работает Диснейлэнд и весь частный бизнес. Это совсем не похоже на бизнес правительства.

ОБЩЕСТВЕННАЯ ЗЕМЛЯ

Правительство берет с тебя плату за вход в парк, потому что он называется «общественной землей». Как будто общество владеет им и правительство только делает тебе любезность, заботясь о нем, беря с тебя умеренную плату за вход на «твою» землю.

А действительно ли это общественная земля? Принадлежит ли она обществу? Ты можешь услышать такой ответ: «Да, это так, это общественная собственность».

Не принимай это всерьез. Это только красивые, высокопарные речи. Правда состоит в том, что все, называемое «общественным», принадлежит правительству и контролируется им.

НАРОД НЕ ВЛАДЕЕТ ЭТИМ

Правительству и его организациям принадлежит вся общественная земля, каждое общественное здание.

Ты не владеешь этим. Ты платишь, но тебе ничего не принадлежит.

Только представь себе, что будет, если ты заявишь охранникам в национальном парке, что раз это общественная (народная) земля, ты хочешь поселиться здесь и построить дом на той части земли, которая принадлежит тебе. Ведь ты часть общества.

Но ты не можешь построить здесь свой дом. Даже попытка будет считаться незаконной. Земля не принадлежит тебе. Ты не можешь пользоваться ею без разрешения настоящего владельца — правительства.

ЭФИР ПРИНАДЛЕЖИТ ПРАВИТЕЛЬСТВУ

Ты, должно быть, слышал что-то про «общественные радиодиапазоны». Эти радиодиапазоны — частоты, на которых передатчики посылают свои радио-и телесигналы.

Эти частоты принадлежат правительственному агентству. Оно контролирует их. Это и есть главный признак собственности. Если кто-то может указывать всем, что делать с чем-либо, значит, этот «кто-то» действительно является собственником.

Правительственное агентство, которому принадлежит эфир (некоторые считают его общественной собственностью), называется федеральной службой связи. Оно решает, кто имеет право использовать эфир для своих целей. Тот, кто не получает такого разрешения и тем не менее начинает свои передачи, объявляется «радиопиратом» и может быть отправлен в тюрьму.

Когда-то такая организация была

необходима, чтобы регулировать передачи и предотвращать хаос в эфире.

При современной технологии вещания в эфире достаточно места для всех. И кроме того, кто захочет вести передачи в запруженном эфире, в котором нельзя послать чистый сигнал?

Но вернемся к главному.

У правительства нет своих денег. Оно получает их от тебя, твоих родителей, доходных предприятий.

Нередко слышишь, как люди говорят, что правительство должно тратить больше средств на то-то и то-то. Можно подумать, что у правительства скопилось где-то много денег и надо просто взять их и израсходовать.

Это не так.

НЕСБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННОГО БЮДЖЕТА

Для того, чтобы истратить деньги на что-либо, правительство должно сначала получить их от тебя, твоих родителей и предприятий.

Правительству не приходится балансировать свой бюджет, как тебе, твоим родителям, предприятиям. Похоже, что правительство всегда тратит больше денег, чем получает через налоги.

Правительство получает деньги из следующих источников:

1. Более 40% денег правительство получает от подоходного налога, который платят твои родители и который ожидают получить от тебя всю твою взрослую жизнь.

Более 10% правительство по-

лучает от налогов, которые предприятия должны платить в добавление ко всем налогам, выплачиваемым их сотрудниками.

3. Более 30% — это деньги, которые люди отдают правительству для поддержания таких социальных программ, как социальное страхование и медицинское обслуживание.

4. Менее 10% правительство получает от налогов на бензин, сигареты, игорный бизнес, алкогольные напитки и из платы за пользование такими общественными местами, как национальные парки.

5. Около 5% в последние годы поступает за счет займов.

Последняя цифра не слишком впечатляет по сравнению с предыдущими. Но только подумайте — каждый год правительство одалживает деньги, не возвращая их. Оно только платит проценты. Растет долг, растут и проценты по нему.

Каждый год правительство должно тратить около 15% всех своих расходов на проценты по долгам. Процент по национальному долгу приближается к 200 млрд. долларов в год. Это больше того, что федеральное правительство тратит для поддержки штатов и муниципалитетов.

НАЛОГОВАЯ ПОЛИЦИЯ

Почему федеральное правительство должно давать деньги городам и штатам?

Причина проста и печальна. Федеральное правительство имеет огромную полицию, которая называется Налоговой инспекцией, для сбора налогов.

У полиции штатов и городов нет

достаточных сил выполнять такую работу — и, кроме того, выборные чиновники в штатах и городах также понимают, что наживут себе неприятности в отношениях со своими избирателями, если попытаются собирать налоги таким образом, как это делает Налоговая инспекция. Поэтому несколько лет назад они заключили сделку с правительством и позволили чиновникам Налоговой инспекции выполнять всю грязную работу.



И все же правительство платит огромные проценты по своим долгам — больше, чем оно тратит на образование, здравоохранение, научные исследования, и более половины того, что идет на оборону, расходы на которую составляют около четверти всего федерального бюджета.

СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Главную часть расходов федерального правительства (более 40%) составляют затраты на социальное обеспечение. Но не забудь, что миллионы американцев непосредственно вкладывают миллионы и мил-

лиарды долларов в формирование этой программы, уплачивая налоги на социальное страхование.

ОДНА РУКА ДАЕТ, ДРУГАЯ ОТБИРАЕТ

Судя по цифрам правительства, оно «дает» деньги людям, выходящим на пенсию. На самом деле эти же люди отдавали на социальное страхование миллиарды долларов. Многие в результате получают меньше, чем в свое время отдали.

Правительство пытается показать, что оно «дает» деньги людям.

Как только какой-то группе людей позволяется платить меньше налогов, чем ранее, правительство делает вид, что дает что-то этим людям. Правительство называет это «налоговыми льготами». И это звучит так, как будто правительство имеет право на все заработанное тобой и если оно позволяет тебе получить часть этих денег, оно несет на этом убытки.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Налоговые льготы помогают правительству делать вид, что оно дает деньги, тогда как на самом деле оно только оставляет людям часть честно заработанных ими денег.

Но государственный долг является, вероятно, самой запутанной частью федерального бюджета.

Мы узнаем, как частные банки создают деньги, в следующей главе. Они всегда могут заставить правительство напечатать больше денег, чтобы дать их в долг людям. Но по крайней мере предполагается, что эти долги будут возвращены.

Никто всерьез не ожидает, что правительство выплатит все деньги, которые оно берет в долг. Ежегодные заимствования называются дефицитом. *Дефицит* — это разница между деньгами, получаемыми правительством от налогов, и его расходами за год.

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Откуда приходят эти деньги? Правительство как бы продает доли участия в своем дефиците, национальном долге, банкам, предприятиям, страховым компаниям и частным лицам. Оно выпускает долговые обязательства и продает их.

Правительство само выкупает часть долга, залезая в средства из социальных программ. Например, деньги фонда социального страхования, которые должны выплачиваться людям по достижении 65-летнего возраста, передаются правительству и оно заменяет их своими долговыми обязательствами.

Банки Федеральной Резервной Системы, о которых мы расскажем позже, также предоставляют правительству кредиты для выплаты долга и они тоже принимают правительственные долговые обязательства в форме облигаций.

КРЕДИТОРЫ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Большую часть занимаемых денег правительство получает от коммерческих банков, страховых компа-

ний и частных лиц, покупающих государственные облигации. Более 10% долговых обязательств покупается иностранцами, которые знают, что в целом Америка имеет самую надежную в мире экономическую систему.

Почему эти люди вроде и не заботятся о том, выплатит ли правительство долг или нет? Да потому, что вместо уплаты всей суммы долга правительство платит часть его ежегодно в виде процентов. Проценты — это плата за предоставление денег в займы.

Возможно, твои родители платят проценты на заем, взятый для покупки автомобиля. Ставка процента от года к году меняется, но в среднем она составляет 5—10% общей суммы займа. Обычно ее начисляют раз в год.

Предположим, что твои родители заняли 10000 долл., чтобы купить автомобиль. Предположим, что ставка составляет 10% годовых, пока ссуда не будет выплачена. Большинство таких ссуд должно быть выплачено в течение 3 лет.

Это значит, что вы должны платить приблизительно 3300 долларов каждый год для того, чтобы отдать основную сумму займа. Но каждый год вам надо платить проценты на остающуюся сумму займа. При ставке 10% это будет означать 1000 долларов в первый год, около 600 долларов во второй и около 400 долларов в третий.

Вы не только выплатите основную сумму займа в 10000 долларов, но и отдадите 2000 долларов за пользование чужими деньгами.

ДОЛГ СТОИТ ДОРОГО

Когда люди покупают дом, стоящий гораздо дороже автомобиля, они обычно выплачивают ссуду в течение 20 или 30 лет. За этот долгий период времени люди вынуждены бывают платить из-за процентов сумму, в 2 или 3 раза превышающую основную сумму займа.

То же самое происходит и с займами, которые правительство берет для покрытия бюджетного дефицита. Основная сумма государственного долга никогда не уменьшается. Она только растет.

И каждый год правительство платит огромные проценты по этому долгу.

И очень скоро сумма процентов начинает превышать сумму займа.

Это очень выгодная сделка для тех, кто в состоянии давать правительству в долг. И не очень выгодная для обычных налогоплательщиков, вынужденных платить проценты по национальному долгу ежегодно на протяжении всей своей жизни. Даже когда они умрут, их дети, внуки и правнуки будут продолжать платить эти проценты.

ПОЛИТИКИ НИКОГДА НЕ ВЫРАВНИВАЮТ БЮДЖЕТ

Что бы политические деятели ни обещали, ни одному из них не удалось заставить правительство тратить меньше денег, чем оно получает.

Это означает, что основная сумма,

взятая займы, которую мы называем национальным долгом, становится все больше, и, естественно, растут проценты.

Как же огромен должен быть национальный долг, если ты и твои родители вынуждены выплачивать проценты по нему всю оставшуюся жизнь!

Он настолько велик, что недоступен воображению большинства людей, и поэтому лучше выкинуть его из головы.

ГИГАНТСКИЙ ДОЛГ

Общая сумма денег, которую все правительственные организации заняли и обещали вернуть людям в форме пенсий и различных выплат, равняется 5 триллионам долларов. Это 5 тысяч миллиардов долларов. Или пять миллионов раз по миллиону долларов. На бумаге это выглядит так: 5000000000000.

Позднее мы опишем триллион долларов, показав, какую кучу 100-долларовых банкнот, самых крупных в обращении, надо для этого сложить. Эта гора будет достигать высоты в 3400 миль (6880 км). Теперь представь себе гору в пять раз выше. Она вытянется вверх на 17000 миль (27200 км)! Это двенадцатая часть расстояния до Луны.

ЗА ЧТО ТЫ ПЛАТИШЬ?

Многие люди были бы рады платить правительственным организациям, защищающим нас от внешнего нападения. Но по мере того, как с

каждым годом опасность уменьшается, сумма расходов продолжает расти. Программам правительства не видно конца. Кажется, что их становится только больше, независимо от того, хочет ли этого или нет простой налогоплательщик.

Как только люди стали верить, что возможно жить в длительном мире, правительство решило начать войну в Персидском заливе. Никто не проголосовал за это. Это просто случилось само собой.

Люди платят деньги за поддержание работы судебной системы или полиции.

Но практически все, что делает правительство на твои деньги, можно сделать через неправительственные организации, и сделать это по-деловому, не накапливая горы долгов.

Например, в США уже насчитывается приблизительно столько же частных полицейских, сколько в государственной полиции.

Все больше становится частных судов, занимающихся спорами по контрактам и другим частным соглашениям. Судьи этих судов называются арбитрами. Они выбираются по добровольному согласию сторон, участвующих в конфликте.

Правительственные суды чрезвычайно медлительны и загружены делами, поэтому частные суды становятся все более популярными при решении многих вопросов, хотя правительственные суды по-прежнему расследуют все дела, касающиеся убийств и воровства.

По всей стране возникают даже частные тюрьмы, управляемые наподобие частных предприятий, из-за того что государственные тюрьмы переполнены и стоят очень дорого.

Правительство арендует помещение в частных тюрьмах для преступников.

Можешь ли ты назвать другие сферы, в которых частные предприниматели действуют лучше правительства или хотя бы на его уровне?

Ясно, например, что частный бизнес лучше обеспечивает страхование или социальную защиту, чем это делают правительственные программы социального страхования и медицинского обслуживания.

Если человек просто вложит в первоклассные обыкновенные акции сумму, которую он сейчас платит на государственное социальное страхование, у него будет в несколько раз больше денег при уходе на пенсию, чем он получит от правительства.

Частные программы медицинского страхования тоже более эффективны, чем правительственные. Частное страхование обычно выплачивает больше и делает это быстрее, чем правительственное.

Если бы у людей был выбор, многие предпочли бы иметь дело с частными организациями, чтобы быть уверенными, что смогут оплатить счета по медицинскому обслуживанию или получать приличную пен-



сию. Но так как они вынуждены платить за правительственные программы, у многих часто просто не остается денег на частные программы.

ВЕЧНЫЕ РАСХОДЫ

В свое время существовала правительственная программа, которая расходовала деньги налогоплательщиков, чтобы электрифицировать американские фермы. Организация, руководившая этой программой, называлась Управлением по сельской электрификации.

Она продолжала существовать и после того, как все фермы были электрифицированы. Сейчас это управление тратит налоговые деньги на то, чтобы все фермы имели телефонную связь. Оно также выполняет банковские операции для людей, живущих в сельской местности.

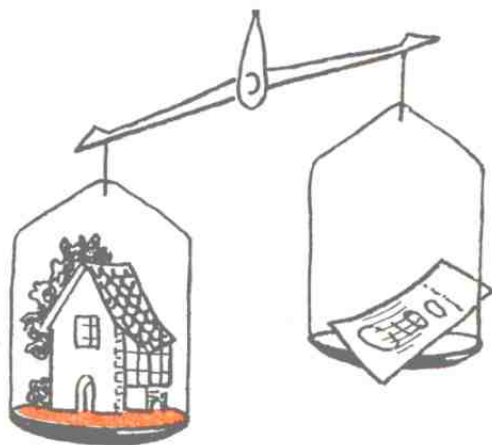
Никто и не надеется, что оно когда-нибудь прекратит свое существование, хотя оно, может быть, уже и не нужно.

Подумай об этом. Это очень важно. Много ли твоих денег правительство тратит на свои цели? И как час-

то кто-нибудь спрашивал тебя или твоих родителей, хотят ли они, чтобы тратили их деньги? Хоть раз? Никогда?

И помни всегда — у правительства нет своих денег.

Правительство берет деньги у тебя, твоих родителей, бизнесменов, чтобы покрыть свои расходы, и затем берет займы у банков, страховых компаний и даже иностранных предприятий, чтобы выплачивать огромные проценты по своим долгам, которые оно накопило, будучи не в состоянии сбалансировать свой бюджет, как это делают твои родители со своим семейным бюджетом.



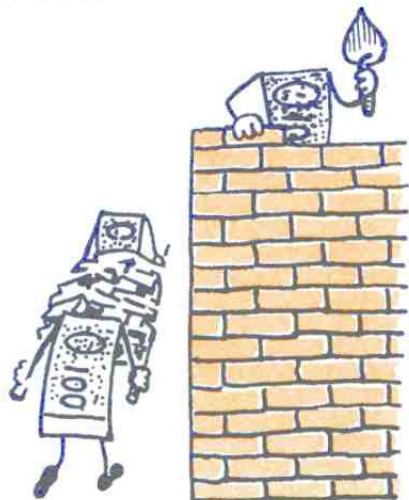
Глава 8

ДЕНЬГИ

Когда люди думают о *богатстве*, они обычно представляют себе деньги.

Деньги — это вид богатства. Но не единственный его вид.

Человек может владеть большим количеством земли, иметь мало денег и быть богатым. *Земля* — это форма богатства.



ДЕНЬГИ ДОЛЖНЫ РАБОТАТЬ

Некоторые люди живут очень просто, многого не имея или во многом не нуждаясь. Даже если у них мало денег, они могут чувствовать себя богатыми, если у них хорошее здоровье, любимая семья, друзья и свой дом.

Другие имеют много денег, но вряд ли могут считаться богатыми. Предположим, что такой человек все свои деньги держит дома в сейфе или спрятал их на заднем дворе. Его нельзя считать очень богатым, пото-

му что его деньги не работают, он не владеет частным предприятием, приносящим прибыль.

ЗЕЛЕНЫЙ ИНСТРУМЕНТ

Заработать, а затем вложить деньги в дело — это один из способов разбогатеть. Ты можешь назвать деньги зеленым инструментом*.

Если деньги вложены в свое предприятие или использованы на финансирование чьего-либо предприятия, на покупку оборудования для фабрики, они, в сущности, создают то, что большинство людей считает богатством. Использование денег таким путем называется «вложением средств» или «инвестированием». Богатыми людьми становятся чаще всего именно те, кто таким образом использует свои деньги.

ЧТО ТАКОЕ ДЕНЬГИ?

Деньги сами по себе не имеют особой ценности. Пачки долларов недостаточно даже для поддержания огня в камине. Горсть 25-центовых монет может пригодиться разве что для взвешивания, но есть одно обстоятельство, которое делает деньги очень важными в жизни людей. Дело в том, что люди *согласились* использовать деньги для оплаты вещей и услуг. Если бы не это согласие, деньги бы стоили столько же, сколько сто-

* Доллары США зеленого цвета. — Прим. ред.

ит бумага, на которой они напечатаны, или металл, из которого они отчеканены.

Если наступит время, когда люди решат, что деньги ничего не стоят, то тогда они действительно не будут ничего стоить.

ТОРГОВЛЯ БЕЗ ДЕНЕГ

Когда-то денег вовсе не было. Много сотен лет назад люди обменивали товары, а не продавали их. Все было хорошо, пока люди обменивали только продукты питания и одежду и ничего больше не хотели.

Но по мере того, как люди стали нуждаться в других вещах, способных сделать их жизнь приятнее и легче, нужно было найти способ скопить какую-то ценность, а не просто товары.

В конце концов, если у тебя есть лишние козы, которых ты желаешь обменять на ножи и вилки, ты не хочешь ждать, пока найдется человек, которому нужны козы и у которого есть ножи и вилки, необходимые для обмена.

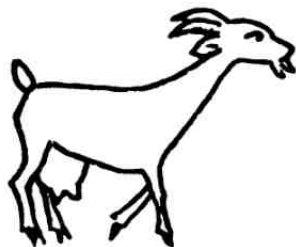
Если придти к согласию относительно какой-то формы денег, то можно продать коз любому, независимо от того, есть ли у него ножи и вилки. Он заплатит тебе некими деньгами. Если все в твоей округе

согласятся считать эти деньги настоящими, ты можешь продать коз и на эти деньги купить ножи и вилки.



Существовало много вариантов денег. На Полинезийских островах деньгами служили определенные виды морских ракушек. Американские индейцы использовали специальные шарики. Первые поселенцы на американском континенте пользовались деньгами, выпущенными местными банками. Такие деньги, которые правительство чеканит и печатает и которые признаются каждым, являются сравнительно недавним изобретением.

Важной чертой изобретения денег



было согласие подкрепить деньги каким-нибудь ценным металлом, например золотом. Одной из ранних форм денег были сертификаты, выдаваемые ювелирами.

Если кто-то хотел получить деньги для того, чтобы расплачиваться ими, он шел к ювелиру и отдавал определенное количество золота, которое он либо заработал, либо просто добыл на прииске.

Ювелир выдавал ему сертификат, свидетельствующий, что этот человек действительно передал ему некоторое количество золота с условием хранения его в надежном месте. Человек мог вернуть эти сертификаты назад в обмен на золото. Такие деньги считались очень надежными.

НАДЕЖНО КАК ЗОЛОТО

Золото рассматривалось как хорошая основа для денег, так как оно ценно само по себе. Его можно использовать в ювелирном деле. И оно всегда находится в ограниченном количестве. Его не везде можно отыскать. Деньги, обеспеченные чем-нибудь, имеющим самостоятельную ценность, например золотом, серебром или платиной, называются «твердыми деньгами». Их ценность стабильна и редко меняется.

Ювелиры придумали очень хитрый ход, когда поняли, что не все люди сразу захотят получить золото на свои сертификаты. Это значило, что ювелиры могут выпустить дополнительные сертификаты, которые фактически ничем не обеспечены. Если они давали их в ссуду, то могли требовать выплату процентов.

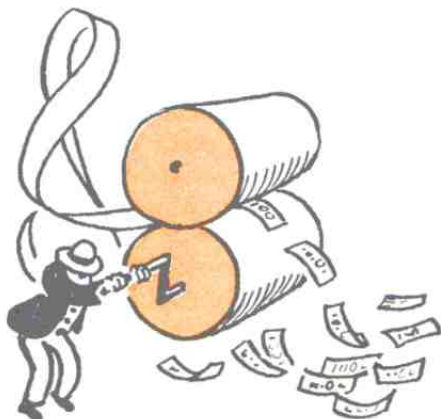
ПЕРВЫЕ БАНКИРЫ

Ювелиры были первыми банкирами. Даже сегодня некоторые банки делают миллионы долларов, печатая новые, ничем не обеспеченные деньги. Две главы этой книги: «Странная история с Федеральным Банком» и «Легкие деньги — шаг за шагом» рассказывают об этом.

Очень важно, чтобы деньги действительно выполняли функцию, о которой мы говорим, действительно представляли реальное производство и реальную работу.

ИНФЛЯЦИЯ

Одним из последствий увеличения количества денег в хозяйстве без соответствующего роста товаров и услуг является инфляция. Вкратце это



значит, что правительство печатает новые деньги, чтобы покрыть часть своего долга. Только правительство может делать это. Если ты попытаешься напечатать деньги, чтобы расплатиться с долгами, ты будешь объявлен фальшивомонетчиком. Если тебя поймут с поличными, тебя отправят в тюрьму.

Когда правительство печатает новые деньги, не отражающие реальное производство товаров и услуг, ценность денег начинает падать.

Цены начинают расти, потому что денег становится все больше, а товаров и услуг не хватает.

Ты, возможно, слышал разговоры о том, что «доллар теперь стоит гораздо меньше». Это правда.

РАЗБАВЛЕННОЕ МОЛОКО

Это — как бутылка молока. Ты можешь наполнить молоком больше бутылок, добавляя в него воду. Но это будет уже не настоящее хорошее молоко.

Людам придется покупать большее количество молока, чем раньше, чтобы получить то же количество продукта, не разбавленного водой.

То же самое с деньгами. Когда правительство печатает все больше и больше денег, оно как бы разбавляет молоко водой. Объем раздувается, подлинная ценность падает. Начинается инфляция.

Ты можешь подумать, что купюры (наличность) достоинством в 5, 10 и т. д. долларов — это единственные деньги в наше время.

На самом деле все бумажные деньги — это только малая частица того, что приравнивается сейчас к деньгам.

ДЕНЬГИ — НО НЕ ДОЛЛАРЫ

Большая часть денег сейчас существует в виде чеков, выписанных на банковские счета. Каждый месяц,



когда твои родители оплачивают счета, они не набивают конверты долларами и не посылают их по почте. Нет. Они просто выписывают чек.

Когда твои родители пользуются кредитной карточкой, деньги переходят из рук в руки, но не в форме долларовых купюр, а в форме информации, заложенной в компьютер.

Если твои родители работают на какую-нибудь компанию, они получают зарплату не в виде купюр. На их имя выписывается чек. Большинство потребителей в стране платят за покупки чеками. Тебе будет интересно узнать, сколько долларовых купюр и центов твоя семья имеет на руках. Но, вероятно, очень мало по сравнению с тем, что твои родители имеют на своих счетах в банке.

ДЕНЬГИ КАК ИНФОРМАЦИЯ

Люди договорились, что информация о деньгах — это те же деньги. Ты соглашаешься на выполнение работы за некую сумму денег. Доллары выплачиваются тебе в виде чека.

Эти доллары — просто информация, которую собирают банки.

Посмотри на чек. Видишь эти

цифры — внизу? Они обозначают владельца чека, номер чека, и после того как ты расплачиваешься с его помощью за покупку или меняешь на наличные, на чеке проставляются дополнительные цифры, сообщающие информацию о его дальнейшем прохождении — в какой центральный банк поступает этот чек, где его проверяют, чтобы убедиться в том, что на твоём счете достаточно денег для покрытия этого чека. Но все это тем не менее — только информация.

Когда люди занимают деньги в банке, они чаще получают не наличность. На их банковском счете открывается кредит. Они теперь могут выписывать чеки на сумму этого кредита.

Иногда занятые ими деньги просто переводятся на счет того, кому они их должны, например владельцу автомагазина.

Производители автомобилей также не получают наличность, а просто на их счет поступают денежные переводы, на которые они покупают материалы для производства автомобилей и которыми они расплачиваются с рабочими.

Они могут при этом не истратить ни одной купюры. Они просто передают информацию о деньгах, а банки переводят ее на счета рабочих и поставщиков сырья.

Если ты захочешь обналичить свой счет (получить наличными все деньги с него), тебе выдадут пачку 5-, 10-, 20-, 50- и 100-долларовых купюр.

СОВСЕМ КАК ПЕРВЫЕ БАНКИРЫ

Но банки знают, что большинство людей не делают этого, и поэтому, как первые банкиры — ювелиры, они могут истратить и ссудить гораздо больше денег, чем есть в их хранилищах, и даже больше, чем люди вложили на чековые счета.

Не забывай, что банки часть денег получают наличными, например, когда торговцы сдают деньги, полученные от покупателей в течение дня. Но все же большая часть денег, которые получают торговцы и которыми располагают банки, — это просто информация о деньгах.

ОТМЫВАНИЕ ДЕНЕГ

Ты, возможно, много слышал об «отмывании денег». Когда у преступника скопилось много наличности, особенно стодолларовых купюр, он хочет найти способ объяснить их происхождение, не сознаваясь, что получил их, продавая, например, наркотики. Самый простой выход — это приобрести предприятие, которое имеет дело главным образом с наличными. Тогда можно сказать, что эти 5-, 10-, 20- и 100-долларовые купюры получены от его клиентуры.

(Раньше существовали даже 100000-ные банкноты. Сейчас стодолларовая купюра — самая крупная в обращении. Это сделано для того, чтобы преступникам было трудно прятать или даже перевозить свои деньги.)

Так как все меньше предприятий имеет дело с крупными суммами наличных, «отмывание денег» стано-

вится все изощреннее. Сегодня деньги «отмываются» в основном через банки, часто иностранные, которые готовы «закрыть глаза» и не задавать много вопросов о происхождении наличных денег.

Банк получает наличные, открывает счет на чье-либо имя, и этот человек может просто выписывать чек

за чеком, как все остальные люди.

В наше время, где бы ни находился банк, другие банки принимают его чеки в соответствии с текущей ценностью денег. Позже мы обсудим вопрос о так называемом валютном курсе. Этому будет посвящена отдельная глава.

Глава 9

ЦЕННОСТЬ И РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

Ценность того, что тебе нужно, определить можешь ты и только ты. *Ценность* — это нечто, о чем судят индивидуально. Не существует общих правил о том, что ценно, а что нет.

Даже когда дело касается продуктов питания, единственного, в чем нуждается каждый, ты сам судишь об их ценности.

Никто тебя не может заставить покупать продукты питания или что-нибудь другое. Если цена тебя не устраивает, ты волен не платить ее. Вместо бифштекса ты можешь купить гамбургер. Вместо гамбургера ты можешь купить овощи.

Конечно, существует некий предел, и, может быть, однажды тебе придется купить еду по любой цене,

даже если предложенная цена тебя совсем не устраивает.

В то же время ты можешь попытаться сам заняться производством продуктов. Все зависит от того, как ты ценишь свое время и как бы ты хотел проводить его.

Большинство людей решило, что невыгодно пытаться все сделать самому. Одни занимаются чем-то своим, другие в это время выращивают овощи и фрукты, разводят скот или ловят рыбу. Люди определяют для себя, что ценно в их жизни, и концентрируют свои усилия на этом.

Это называется разделением труда, и эта система работает замечательно. Даже те, кто хотели бы все делать сами, рано или поздно понимают преимущества разделения тру-



да. Только отшельник, человек, живущий абсолютно один, способен в течение всей своей жизни не включаться в систему разделения труда.

И правда, подумай только, что было бы с миром, если бы Моцарт, Томас Алва Эдисон или группа New Kids on the Block вынуждены были бы сами выращивать овощи, шить себе одежду, создавать аппаратуру

для записи своей музыки или для осуществления экспериментов? Разделение труда позволяет людям заниматься тем, чем они хотят, — выращиванием овощей, изобретениями, сочинением музыки. Итак, люди занимаются миллионами дел и используют деньги для обмена всеми продуктами своего труда.

Глава 10

О БЕСПЛАТНОСТИ И БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ

Что ты скажешь о вещах, которые люди отдают даром? Эти вещи не имеют назначенной цены. Но бесплатны ли они? Ведь все, что бы ты ни отдал, чего-то стоит. Даже если эта вещь не имеет назначенной цены, она не бесплатна.

Если ты даешь нищему доллар, то его стоимость — твоя работа за этот доллар. Цена, которую уплатил нищий, — это время, которое он потратил, собирая милостыню.

Если ты нашел доллар и отдал его, все равно он чего-то стоил. *Стоимость* его состоит в том, что кто-то заработал этот доллар, перед тем как потерять его. Она включает также и те секунды, которые ты потратил, чтобы поднять доллар.

Если ты сам накопил много долларов, а затем отдал их нуждающимся «просто так», «бесплатными» они будут для этих людей, но не для тебя. Ты заплатил усилиями, потраченными, чтобы заработать эти доллары.

ВСЕ ИМЕЕТ СТОИМОСТЬ

Существует система бесплатного государственного образования. Тебе не надо ничего платить за обучение в государственной школе. Оно бесплатно для тебя. Но оно имеет стоимость, и кто-то должен платить.

Твои родители платят за твоё образование налогами. Они и другие налогоплательщики оплачивают сто-

имость «бесплатного» образования. Значительная часть всех расходов оплачивается людьми, не имеющими детей школьного возраста.

Бизнес также оплачивает часть расходов на «бесплатное» образование.

Когда люди выполняют добровольную благотворительную работу, о них говорят, что они работают бесплатно и их благотворительность ничего не стоит людям, на которых она направлена.

СТОИМОСТЬ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ

Люди, которые занимаются благотворительностью, расплачиваются по крайней мере своим временем. Например, порой им приходится ездить куда-либо на машине ради помощи другим. Это тоже входит в стоимость благотворительности. Они могут передавать продукты, одежду и т. д. — и это *стоимость благотворительности*.

Люди, получающие помощь, могут считать ее бесплатной. Она бесплатна для них. Но другим людям это стоит работы, денег и прочего.

Как и бизнес, благотворительность тоже приносит доход. Люди, занимающиеся благотворительностью, всегда говорят, что их работа вознаграждается. Они испытывают чувство удовлетворения, помогая другим людям. Эту прибыль нель-



зя измерить в долларах и центах.

В США благотворительность всегда помогала людям, которые по разным причинам были не в состоянии трудиться. Сегодня благотворительность широко распространена в США и других странах. Но существуют правительственные программы, которые помогают людям, утверждающим, что они не могут найти работу, независимо от того, в состоя-

нии они работать или нет и действительно ли они пытались найти работу.

Некоторые из этих программ являются одними из главных причин того, что правительство все больше залезает в долги и печатает новые деньги, что приводит к сильной инфляции.

Кто-то все время должен платить за любые действия правительства.

Глава 11

ЧТО СКРЫТО ОТ ГЛАЗ?

Человеческая деятельность включает в себя такие стороны, которые, на первый взгляд, не касаются экономики. У каждого человека есть свои моральные и духовные ценности. Но все это вместе имеет отношение к экономике и может рассматриваться как часть «хозяйства».

Преуспевающий бизнесмен из Солт Лейк Сити, штат Юта, составил список того, что он считает самым главным в жизни. Большинство из перечисленного им не является мате-



риальными предметами. Эти понятия кажутся не имеющими ничего общего с экономикой. У них вроде бы нет ни стоимости, ни цены. И тем не менее это не так.

Первой он упомянул главную цель своего существования, самую важную часть своих устремлений: «Всегда жить в любви и согласии с ближними». Свой успех в достижении этой цели он измеряет той радостью, которую приносит его работа людям, тем, насколько его работа помогает осуществлению его любимых идей, и, наконец, гордостью, которую он испытывает за свою работу.

ЗОЛОТОЕ ПРАВИЛО

И здесь самые важные ценности — это «талант, ум, доброта». Золотое Правило Библии: «Поступай по отношению к другим так, как ты хочешь, чтобы поступали с тобой» — включает в себе многое из перечисленного им. Это Золотое Правило может быть золотым правилом капитализма.

В конце бизнесмен указал «показатели» успеха: «богатство, образование, опыт». Он включил в этот список богатство, потому что, независимо от того, сколько долларов он зарабатывает, он будет богатым, если все остальные его желания сбудутся. Он считает, что когда человек счастлив в семье, гордится своей работой и получает от нее огромное удовольствие, то, как правило, доллары сами приходят к нему.

Цена, которую он платит за самостоятельность, — это риск, которого он мог бы избежать, если бы удовлетворился просто работой на кого-

либо. Он также платит долгими часами упорного тяжелого труда, для того чтобы успешно вести свой бизнес. Но он готов платить эту цену. Его работа приносит ему не только деньги. Она приносит ему все, что он перечислил как часть своей жизненной цели. Богатство включает в себя деньги, но оно может и должно включать в себя и другое.

ПОЛЕЗНЫЕ ИДЕИ

Существует еще один вид богатства, который нельзя увидеть или потрогать, — это хорошие идеи. Великие изобретатели, такие, как Томас Эдисон, обычно начинают с весьма скромным денежным капиталом. Но они полны интересных умных идей, и другие люди готовы одолжить им

деньги, чтобы претворить эти идеи в жизнь. На базе идей может возникнуть источник громадного производительного богатства, способного принести много денег.

Артисты и спортсмены обладают другим богатством — талантом. В наши дни талант приносит большие доходы.

Но в прошлом великие артисты, обладавшие огромным талантом, часто оказывались совсем без денег. Но они продолжали заниматься любимым делом, и даже без денег их жизнь была очень продуктивной. Они жили так, как хотели.

При любых деньгах успех измеряется тем, как ты живешь. Если ты живешь, как того хочешь, — значит, ты добился успеха, а если нет, то потерпел неудачу.

Глава 12

РЕКЛАМА

Рекламу обвиняют во многих грехах.

Многие родители считают, что под влиянием рекламы их дети начинают желать того, что для них вредно.

Один из примеров этого — слишком сладкий корнфлекс. Другой пример — «фаст фуд»*.

Родители не хотят, чтобы их дети употребляли сигареты и алкоголь, и винят рекламу, если дети начинают курить или тянуться к вину.

Телепередачи и фильмы, полные секса и насилия, по мнению родителей, также подталкивают детей на неблагоприятные действия.

Взрослые часто утверждают, что реклама призывает других взрослых хотеть того, что им совсем не надо. Большие машины, например.

ВИНОВАТА ЛИ РЕКЛАМА?

Подумай над этим. Может ли реклама заставить тебя делать то, что ты не хочешь?

Решение о том, покупать или нет рекламируемую вещь, зависит от тебя.

Реклама — это прежде всего информация. Она сообщает, что ты можешь купить какую-то вещь.

Реклама может представить эту вещь как необходимую для тебя. Но решать ты должен сам.

Некоторые виды одежды или обуви рекламируются так, чтобы заставить тебя поверить, что ты будешь лучше выглядеть, будешь иметь успех, будешь выделяться в своем кругу, если только купишь рекламируемую вещь.

НЕКОТОРЫЕ ВЕРЯТ

Некоторые люди, дети и взрослые верят рекламе. Они полагают, что будут лучше или просто станут другими людьми, если купят определенные вещи.

Ты веришь этому? Неужели если ты купишь расхваливаемый товар, то станешь другим, лучшим человеком? Если ты так думаешь, тогда смело иди и покупай рекламируемый продукт.

Если ты не веришь в это, ты купишь только то, что тебе действительно необходимо, а не вещи, якобы обладающие прямо-таки волшебными свойствами, способными сделать тебя лучше, чем ты был.

Чтобы стать лучше, удачливее, надо что-то делать, а не что-то покупать.

Прилежная учеба и напряженный труд принесут тебе гораздо больше пользы, чем пара модных джинсов. Но это зависит от тебя!

Реклама не может заставить тебя сделать что-то. Решение последовать совету рекламы целиком зависит от тебя.

* Широко рекламируемые виды «готовых завтраков» из молотой крупы. — *Прим. ред.*



ЕСЛИ РЕШАТЬ БУДУТ ДРУГИЕ

Представь, что случилось бы, если бы правительственные чиновники могли решать, что следует рекламировать.

Это означало бы, что правительственные чиновники указывали тебе, какую информацию ты должен знать о товарах. Уже сейчас они наложили ограничения на рекламу некоторых товаров. Сигареты, например, не могут рекламироваться по телевидению.



А ведь информация о вреде курения известна каждому в США. Те, кто курит, совершенно свободны рисковать своим здоровьем. А почему бы и нет? Они получали всю информацию от людей, которым не нравится курение.

Почему бы теперь им не получить информацию от людей, которые хотят, чтобы они курили?

Вопрос свободы выбора, возможно, более важен, чем вопрос о том, кто

умрет раньше: курящие или некурящие. Выбор зависит только от тебя.

Решать, какой продукт должен или не должен рекламироваться, — это очень ответственное и рискованное дело.

Большинство законов о рекламе направлено против появления откровенной лжи в рекламе.

Но существует информация о товаре, которая может быть более эффективной, чем эти законы. Все больше людей знают основные данные о товарах. Практически в каждой публичной библиотеке можно найти массу информации о товарах, основанной на результатах исследований и касающейся всего, начиная от безопасности товара до самой выгодной цены.

Что ты предпочитаешь: диктат чиновника, указывающего тебе, что покупать, или свободу проверить все факты самому — как это можно сделать в библиотеке?

СВОБОДА СЛОВА

Реклама — это просто свобода слова на рынке.

Ограничение свободы слова на рынке будет так же опасно, как ее ограничение в любом другом месте.

Реклама может раздражать. Реклама может приводить в бешенство. Реклама может стараться заставить тебя купить то, что тебе не очень нужно.

То же самое можно сказать о свободном слове вообще.

ПОЛИТИЧЕСКАЯ РЕКЛАМА

Политики занимаются рекламой каждый раз, как только начинают восхвалять себя и призывать избирателей голосовать за них. Голосование — это как покупка товара. Это способ выразить свое решение. Ты не обязан покупать и не обязан голосовать. Что бы ни утверждала реклама, ты можешь воспринимать ее как угодно.

Но если ты допускаешь ошибку и «покупаешь» не ту политическую программу или не тот товар, ты должен быть ответственен за свое решение и в следующий раз постараться исправить свою ошибку.

БУДЬ НАЧЕКУ

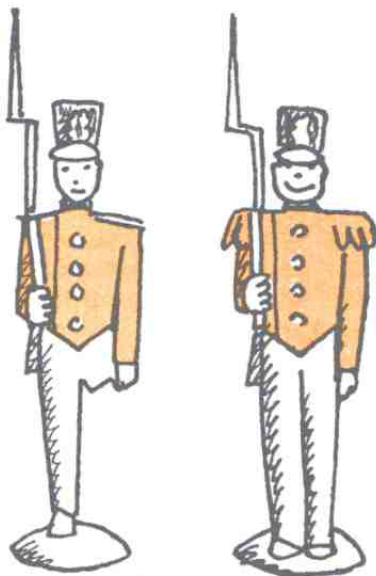
Вот несколько примеров того, как надо быть внимательным, слушая политика или рекламодача:

Если что-то называется «новым», ты должен спросить себя: «новее чего?».

Если что-то называется «улучшенным», надо задать себе вопрос: «что же было плохо раньше?». И «улучшенное» по сравнению с чем?

Если что-то объявляется имеющим «двойную силу», надо установить разницу между этим и двумя экземплярами другого продукта. И соответствует ли этому цена?

Когда политики обещают не уве-



личивать налоги, они имеют в виду все виды налогов или только некоторые из них? Президент Буш однажды обещал не увеличивать налогов. Но позже оказалось, что он хотел бы увеличить многие виды налогов: на виски, сигареты, на высокие доходы, на инвестиции.

Когда политики обещают быть прогрессивными, что они имеют в виду? Если объявляют свои идеи новыми, можешь ли ты найти доказательства тому? А если они действительно новые, то обязательно ли полезные? Новое — это не значит хорошее и эффективное.

Короче говоря, каждое слово в рекламе и каждое слово, произнесенное политиком, должно быть внимательно обдуманно. Не забывай, это твои деньги, твой голос, твое будущее.

Глава 13

СТРАННАЯ ИСТОРИЯ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ РЕЗЕРВОМ

Тебе, возможно, будет трудно поверить некоторым вещам в этой главе. Это будет непросто и для многих взрослых. Вероятно, большинство из них даже не подозревают об этом.

Может быть, им все равно.

Тогда это ужасно.

Мы все знаем важность денег. Мы считаем, что они имеют цену. Большинство людей полагает, что правительство контролирует деньги и что они так же надежны, как и само правительство. «Здоров, как доллар» значит, что если правительство в полном порядке, то и доллар будет надежен.

ПОСМОТРИ НА БАНКНОТУ

Может быть, тебе вначале лучше взглянуть на долларовую банкноту, прежде чем принять на веру то, о чем я скажу дальше.

Что написано в верхней части долларовой банкноты (как, впрочем, банкноты любого достоинства)? Там написано, что ты держишь в руках банкноту Федерального Резерва.

Что означает Федеральный Резерв? Это часть правительства? И не потому ли люди говорят, что доллар надежен, как само правительство?

Нет.

Федеральный Резерв — это группа частных банков, получивших монополию на выпуск бумажных денег в США.

МОНОПОЛИЯ НА ДЕНЬГИ

Эта монополия обеспечена общенациональным законом, принятым Конгрессом в 1913 году. Слово *монополия* означает, что один человек или компания имеют исключительное право на некую деятельность. В данном случае это значит, что никто другой не имеет право на выпуск одно-, пяти-, десяти-, двадцати-, пятидесяти- или стодолларовых банкнот, которые люди носят в своих бумажниках.

Только правительство может *печатать* такие деньги и только Федеральный Резерв определяет, *сколько* денег можно печатать. Согласно этому закону банкноты Федерального Резерва объявлены деньгами.

Эти банкноты называются «законным платежным средством», и закон гласит, что они могут быть использованы для урегулирования «всех частных и государственных сделок». Посмотри на банкноту. На ней все это написано.

Правительству не принадлежат банки, контролирующие количество долларов, находящихся в обороте. Значит, правительство не имеет контроля над деньгами.

ДЕНЬГИ ИЗ НИЧЕГО

Правительство отдало контроль над деньгами Федеральной Резервной Системе (ФРС), группе частных банков, которые, по сути, могут делать деньги из ничего.

Ты ведь подумал, что именно правительство способно делать деньги из ничего? Но это не так. Оно только печатает деньги, которые фактически находятся под контролем ФРС. Она определяет, сколько денег надо напечатать. Контролируя количество денег, ФРС также определяет их покупательную силу.

Это кажется невероятным. Не удивительно, что многие просто не верят этому, а другие даже не хотят думать об этом.

Прочтя эту и следующую главы, ты, возможно, захочешь узнать мнение своих родителей. Рассказ о Федеральной Резервной Системе, о ее полном контроле над количеством денег и их покупательной силой всем нам должен послужить хорошим уроком.

Сначала, впрочем, вспомним, что мы знаем о деньгах. Это поможет нам понять происходящее.

СТАБИЛЬНЫЕ ДЕНЬГИ

Если бы ценность денег долгое время оставалась стабильной, большинство людей было бы богаче. Когда деньги начинают обесцениваться,

люди, копящие на черный день, и те, кто честно трудятся, страдают больше всех.

Когда ФРС создает деньги из ничего, то скопленные деньги или деньги, вложенные в дело, становятся дешевле. Чем больше денег находится в обращении, тем менее ценными они становятся.

То же самое происходит и со всем остальным. Чем больше картофеля, тем дешевле становится каждый клубень.

ДЕШЕВЫЕ ДЕНЬГИ

Когда не обеспеченные товарами и услугами деньги вливаются в экономику в результате решения нескольких банков, люди, живущие на сбережения, видят, что эти сбережения обесцениваются. Их покупательная способность уменьшается, тогда как люди бизнеса понимают, что им придется повысить цены на свои товары.

Как деньги теряют свою ценность?

Главная причина этого — расходы Федерального правительства и вызванный ими огромный долг.



ДОЛГИ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Чтобы только производить выплаты по этому громадному долгу, правительство обращается к ФРС, которая покупает в большом количестве долговые обязательства правительства. Купив эти обязательства, ФРС может заказать правительству напечатать больше денег, чтобы удовлетворить другие частные банки, желающие иметь в своем распоряжении больше наличных. Эти банки платят за покупку наличности определенную надбавку.

Новые деньги не обеспечены ничем, кроме правительственных долговых обязательств. Когда эти новые деньги попадают в оборот, всем они становятся нужны во все большем количестве.

Люди, получающие зарплату, хотят ее повышения. Бизнесмены хотят больше получить за товары и услуги. Растет зарплата, растут цены. Это называется инфляцией, что означает «раздутую» денежную массу.*

Долларов становится все больше, а реальное производство не увеличивается. Образно выражаясь, все больше долларов охотится за все меньшим количеством товаров.

Одним из самых тяжелых последствий является то, что люди, видя обесценивание денег, могут отказаться от сбережений и предпочесть немедленную покупку товаров, пока их деньги хоть чего-либо стоят.

Это одно из самых серьезных последствий «дешевых» денег. Креп-

* «Inflated» (англ.) — в буквальном переводе — раздутая, надутая, напр., «inflated tire» — надутая шина, «deflated tire» — спущенная шина.— *Прим. ред.*

кая, стабильная экономика создает настоящее богатство: заводы, развлечения, здравоохранение, книги, музыку, живопись, компьютеры и т. д.

ЖИЗНЕННО ВАЖНЫЕ СБЕРЕЖЕНИЯ

Такое богатство нельзя создать, если нет людей, которые могли бы воздержаться в какой-то момент от покупки множества вещей — изысканных платьев или дорогих кроссовок, новых машин или лошадей — чтобы сэкономить деньги и вложить их в работу какого-нибудь предприятия или начать свое собственное дело.

Если люди видят, что деньги теряют ценность, потому что спрос увеличивается, а цены и заработки растут, они могут перестать откладывать деньги. Ведь они понимают, что сэкономленные сегодня деньги завтра в суммарной оценке уменьшатся. Суммарная оценка денег есть их покупательная сила. Сегодня за них можно купить эту вещь. Завтра для этого понадобится больше долларов. Покупательная сила денег будет меньше.

НАДЕЖНЫЕ ДЕНЬГИ

В недавнем прошлом был достаточно простой способ контролировать денежную массу в обращении и сделать так, чтобы деньги представляли нечто, имеющее материальную ценность, например золото или серебро.

Банки выпускали свои собственные деньги. Если люди сдавали в

банк золото или серебро, банк выдавал им сертификаты, заверяющие, что банк обязуется принять эти сертификаты обратно в обмен на золото, кто бы их ни предъявил.

Если люди доверяли банку, то они доверяли и этим сертификатам. Их было гораздо удобнее использовать при торговых операциях, чем слитки золота или серебра.

Вскоре после того, как федеральное правительство начало выпускать свои собственные деньги — которые, предполагалось, будут более «авторитетны», чем банкноты, — эти деньги приобрели форму сертификатов на золото и серебро.

Если бы человек захотел, он мог сдать свои долларовые купюры в Казначейство США и получить на эту сумму определенное количество золота или серебра. Эти количества были оговорены при выпуске казначейских билетов (купюр).

Так как добывать и очищать золото достаточно трудно и запасы его не беспредельны, правительство должно следить за количеством денег, выпускаемых в обращение.

Если оно истратило бы больше, чем имело в наличии, золота или серебра, оно не смогло бы обменять предъявляемые сертификаты на эти драгоценные металлы, т. е. не сдержало бы свое обещание.

Если бы такое случилось, люди потеряли бы больше, чем просто веру в деньги. Они потеряли бы доверие к правительству.

ПОКУПКА ГОЛОСОВ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

Но правительству приходилось тратить все больше и больше с тех пор, как политики обнаружили, что могут фактически купить голоса избирателей, пообещав им большие доли участия в правительственных расходах. Либо можно купить голоса людей, ранее не получавших никакой правительственной помощи, обещая в случае победы на выборах направить правительственные средства на их поддержку.

Федеральный бюджет все растет. Растут и суммы денег, которые правительство вынуждено вводить в оборот. Именно в этот момент в игру вступает Федеральная Резервная Система.

ДЛЯ ТВОЕГО БЛАГА?

Как и все остальное, что делает правительство, создание ФРС в начале XX века было объявлено благом для общества. Эта система была призвана защитить частные вклады от банкротства частных банков. Она должна была создать деньги, обеспеченные не драгоценными металлами, а авторитетом государственной власти.

Одно время даже существовал правительственный закон, запрещающий простым гражданам владеть золотом, за исключением ювелирных изделий и золотых монет. Все остальное золото должно было быть сдано. Они должны были также сдать все сертификаты на золото, взамен которых ФРС выпускала свои собственные сертификаты, не обеспеченные прежними стандартами на золото.

Все это было «проглочено» большинством людей как способ улучшить их жизнь.

И так как люди склонны доверять правительству, деньгами стали банкноты Федеральной Резервной Системы.

Но правительство, как мы теперь уже знаем, не способно творить чудеса. Это всего лишь группа чиновников, работающих в правительственных организациях, и группа политиков, избранных, чтобы принимать законы.

Но правительство не возникает из закона, оно создается людьми. Люди сочиняют законы и толкуют их. Закон — это то, как его толкуют. То же самое можно сказать и о деньгах.

Вот как это происходит.

Конгресс, приняв в 1913 г. закон о Федеральном Резерве, сохранил за правительством привилегию печатания денег.

Но Конгресс передал привилегию установления размеров выпуска денег 12 частным банкам, совместно контролирующим ФРС.

В свою очередь эти банки управляются советом директоров, которые назначаются президентом США и утверждаются Сенатом. Будучи утвержденными, члены совета директоров получают свои посты на 14 лет.

Так как закон ограничивает президентство двумя четырехлетними сроками, это означает, что люди, контролирующие ФРС, остаются на своем месте, даже если новый президент захочет их уволить.

СПЯЩАЯ СТОРОЖЕВАЯ СОБАКА

Интересно, что в 1980 г. Совету управляющих ФРС было дано право информировать общественность о по-

ложении ссудо-сберегательных институтов (С и С)*.

Как известно, эти институты настолько неэффективно управлялись в 80-е годы, что это может обойтись налогоплательщикам в пятьсот миллиардов долларов.

Федеральная Резервная Система вынуждена будет выплатить эту сумму вкладчикам, чьи деньги были истрачены, а иногда и просто украдены. Расплачиваться придется налогоплательщикам, потому что федеральный закон гарантирует сохранность вкладов. В любом случае сокрытие информации о подлинном положении ссудо-сберегательных институтов вряд ли говорит в пользу ФРС.

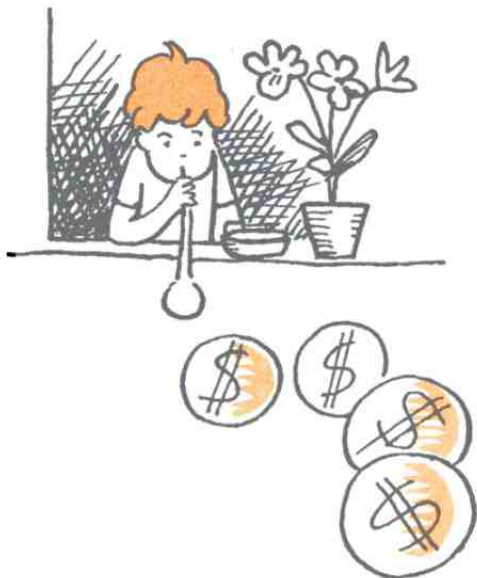
Каждый налогоплательщик вынужден будет выплатить 5 тыс. долларов, чтобы спасти от банкротства «С и С».

Тебе нравится платить 5 тыс. за чью-нибудь неэффективную работу? А твоим родителям? И это за каждую отдельную декларацию о доходах. Если твои родители заполняют отдельные декларации, им придется платить 10 тыс. долларов, чтобы покрыть неэффективную работу ссудо-сберегательных банков.

К сожалению, ты не можешь делать деньги из ничего. Большинство людей должно трудиться, чтобы заработать деньги, изобретать, производить, предоставлять услуги. Так делают все, кроме Федеральной Резервной Системы.

ФРС создает деньги из ничего следующими способами.

* «С и С» (S & L) — ссудо-сберегательные институты США, разновидность банков, куда люди вкладывают деньги на длительный срок, получая повышенный процент. — *Прим. ред.*



РЕЗЕРВНЫЙ ФОНД

Прежде всего, ФРС имеет специальный закон для всех банков, являющихся частью этой системы (это банки, где твои родители выписывают чеки). Этот закон оговаривает сумму наличных, которой банк должен располагать, чтобы в любой момент быть готовым выплатить деньги вкладчикам. Эта сумма называется «резервный фонд».

Размер этой суммы зависит от того, какое количество денежной массы ФРС хочет запустить в экономику. Скажем, закон обязывает банки иметь в распоряжении наличную сумму, равную 10% всех вкладов.

Если люди положили в банк миллион долларов, то банк может отдать займы 900000 долларов из этого миллиона. Он обязан держать 10% — 100000 долларов в резервном фонде.

Но если по какой-либо причине

люди захотят получить больше наличных, то в этом нет никакой проблемы.

ЗАЕМНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Банк может занять наличные деньги у ФРС. А где эти деньги берет ФРС? Федеральный Резерв просто просит правительство напечатать новые доллары и «платит» за них, выписывая чек правительству.

При этом не создается никаких материальных ценностей. Люди просто выписывают друг другу чеки.

Существует еще более странный способ создания денег.

Единственное, что делает ФРС, — она скупает в большом количестве правительственные облигации, долговые обязательства, выпущенные для того, чтобы выплатить проценты по громадному национальному долгу.

БУМАГИ В ОБМЕН НА ДЕНЬГИ

Предположим, что отделение ФРС, отвечающее за приобретение правительственных долговых обязательств, покупает их на сумму в миллион долларов. Оно может купить их непосредственно у правительства, а может купить у частных лиц.

Целый департамент занимается только приобретением правительственных долговых обязательств у частных лиц. Предполагается, что эта организация создана для всеобщего блага. На самом деле она создает деньги из ничего и выгодна только

определенной группе людей.

Эта организация расплачивается чеками за приобретение долговых обязательств. Это очень простое дело — выписать чек.

Частные лица, продающие правительственные долговые обязательства, помещают эти чеки в банк.

Так как банк должен иметь в своем распоряжении только 10% наличными для выплаты вкладчикам, он может использовать оставшиеся деньги, 900 тыс. от миллиона, для выдачи ссуд. Денежная масса увеличена на 900 тыс. долл. только потому, что ФРС выписала чек на покупку долговых обязательств правительства.

На самом деле денежная масса увеличивается во много раз больше, потому что каждый банк, получив часть первоначальной суммы в форме вкладов, может использовать ее для новых ссуд. Каждый банк должен удерживать у себя лишь 10% своей части. Остальное — это уже новые деньги.

НЕОГРАНИЧЕННЫЙ ПРИТОК ДЕНЕГ

Есть ли предел количеству денег, которое ФРС может создать для банков — членов этой системы? Нет.

Федеральный Резерв утверждает, что у него есть причины то увеличивать денежную массу, то уменьшать ее, не выписывая новые чеки или устанавливая более высокие процентные ставки на наличность, которую члены ФРС берут займы (после того как правительство ее напечатает).

Контроль за денежной массой осуществляется, говорят они, для

блага людей. Выписывая новые чеки при покупке правительственных долговых обязательств, они «разогревают» экономику и делают более легким получение банковских ссуд. Уменьшая поступление новых денег, они «охлаждают» экономику. Получить заем становится труднее, так как процентные ставки растут.

Федеральный Резерв любит «разогревать» экономику в трудные для правительства периоды, когда много безработных, неспособных заработать достаточно денег, чтобы платить налоги, которые правительство смогло бы истратить по своему усмотрению.

«ОХЛАЖДЕНИЕ» ЭКОНОМИКИ

Федеральный банк любит «остужать» экономику, когда цены быстро растут из-за выпуска новых денег,



предназначенных для покупки правительственных долговых обязательств.

12 банков Федерального Резерва делают все это не просто из любви к правительству. Они получают проценты от каждой сделки и платят хорошую зарплату людям, работающим в этой системе.

Все банки — члены этой системы получают каждый год миллиарды долларов от процентов, которые они устанавливают на «деньги», буквально созданные для них из ничего системой Федерального Резерва.

УПРАЗДНИТЬ ЭТОТ БАНК?

Что было бы, если бы просто не существовало системы Федерального Резерва? Некоторые полагают, что было бы неплохо. Правительству пришлось бы балансировать свой бюджет, так как некому было бы покупать долговые обязательства.

Банки печатали бы свои собственные деньги, обеспеченные золотом или серебром.

Но это были бы частные деньги! Неужели это возможно?

Это не только возможно, но такие деньги уже существуют.

Ты, наверное, видел по телевиде-

нию рекламу некоторых видов чеков «для путешественников»? («Никогда не уезжай из дома без них», — так утверждает один из этих рекламных роликов.)

Все эти виды чеков, предназначенных для банковских операций вдали от дома и выпущенных различными банками, по сути являются частными деньгами. Точно такими же деньгами, впрочем, является и кредитная карточка.

Как мы уже говорили, деньги сегодня — это скорее информация о деньгах. Всю эту информацию можно получить и без помощи правительства. Люди и предприятия могут договариваться о зарплатах и ценах без вмешательства правительства.

А если бы так было везде, деньги могли бы снова вернуть себе истинную свою ценность, не подчиняясь указам политиков или Федерального Резерва.

Вопрос, поставленный здесь, — это один из главных экономических вопросов для твоего поколения. Никогда не поздно начать думать о нем. Твое будущее во многом зависит от его решения.

Следующая глава — это подробный рассказ о том, как ФРС зарабатывает деньги буквально по мановению волшебной палочки.

Глава 14

ЛЕГКИЕ ДЕНЬГИ — ШАГ ЗА ШАГОМ

Вот как, шаг за шагом, система Федерального Резерва может превратить 1000 долларов в тысячи и тысячи новых долларов, не делая ничего, кроме выписывания чеков.

Предположим, что один из 12 банков системы покупает правительственные долговые обязательства на общую сумму в 1000 долларов.

Не все эти обязательства продаются непосредственно правительством. Правительство пользуется услугами дилеров, также занимающихся их продажей. Система Федерального Резерва содержит целый штат сотрудников, скупающих эти обязательства.

1000 долларов, потраченные на приобретение долговых обязательств, представляют собой чек на имя банка ФРС, обязательный к приему.

1. Продавец долговых обязательств вкладывает этот чек в обычный банк. Назовем его Первый банк.

2. Первый банк теперь имеет на тысячу долларов больше. Но не забывай, что эта тысяча — в форме чека, помещенного в банк дилером. Ты не получишь ни золото, ни серебро, ни иной драгоценный металл в обмен на этот чек. Только банкноты ФРС. Это и есть новые деньги. Это деньги для чековой книжки, представляющие собой просто записи на счетах ФРС.

Первый банк должен держать 10% из этой тысячи долларов как «резерв», на случай, если кто-то захочет взять наличные из банка.

ПРОДАЖА НОВЫХ ДЕНЕГ

Размер резерва время от времени изменяется, но цифра 10% является средней. И не забывай, что даже если у банков иссякнет запас наличных, система Федерального Резерва дает заказ правительству напечатать новые деньги.

Банк, которому нужны новые деньги, должен заплатить небольшую сумму за право получить новые деньги. Эта сумма называется учетной ставкой. Повышая или понижая ее, система Федерального Резерва регулирует выдачу денег банкам.

Если получить деньги легко, это значит, что процентные ставки снизились и экономика, предположительно, работает более продуктивно. Если процентные ставки растут, это значит, что экономика «остужается». Процентные ставки — эта плата за получение денег в ссуду.

3. Отложив в резервный фонд 10%, или 100 долларов, Первый банк теперь имеет совершенно новые 900 долларов, которые он может ссуживать тебе, твоим родителям, бизнесменам.

Итак, банк дает ссуду 900 долларов человеку, которого мы назовем Фред — Первый клиент. Банк выписывает ему чек на 900 долларов.

4. Фред кладет эти 900 долларов на свой счет во Втором банке.

Второй банк имеет теперь 900 новых долларов, но должен тоже держать 10% в резервном фонде. Это

90 долларов — осталось 810 долларов.

Второй банк дает 810 долларов в ссуду Филису — Второму клиенту.

Филис кладет чек на свой счет в Третий банк. Третий банк теперь имеет новые 810 долларов. Он откладывает в резервный фонд 10%, или 81 доллар, и дает Фрэнку — Третьему клиенту в ссуду 729 долларов.

5. Фрэнк кладет этот чек в Четвертый банк. Четвертый банк получил новые 729 долларов.

Он переводит 10% — 72 доллара 90 центов в резервный фонд. Помните, это не наличные, банк просто вписывает 72,90 доллара на свой счет. Точно так же, когда он выписывает чек на чье-либо имя, он не выдает деньги наличными. Он выписывает чек и эту информацию заносит в компьютер.

Четвертый банк теперь получил 656 новых долларов, которые он может давать в заем.

6. Фрэнсис — Четвертый клиент — одалживает 656 долларов. Она получает чек на эту сумму и кладет его в свой, Пятый банк.

Пятый банк теперь имеет 656 долларов на своих счетах (не наличными, а в виде компьютерной информации). Банк откладывает 10% в резервный фонд, т. е. 65,60 доллара, а остальные деньги дает в ссуду Филомине Пятой. Она кладет чек 590,50 доллара в Шестой банк. Этот банк теперь может распоряжаться 590,90 доллара.

7. В банк приходит Сидней Шестой. Он берет в долг все 590,50 доллара и кладет этот чек в Седьмой банк.

Седьмой банк откладывает 59,05 доллара и остальные деньги дает в

ссуду Шилли Седьмой, которая вкладывает свой чек на сумму 531,45 доллара в Восьмой банк.

Восьмой банк откладывает 53,15 доллара в резервный фонд, а остальные деньги в виде чека на 478,30 доллара ссуживает Эдди Восьмому, который сдает этот чек в Девятый банк.

8. Этот банк переводит 47,83 доллара в резервный фонд и дает в заем деньги Норману Девятому. Норман переводит этот чек на свой счет в Десятом банке.

Десятый банк откладывает в резерв 10% от этой суммы 43,05 доллара и дает в ссуду Тедди Десятому остаток — 387,42 доллара. Тедди вкладывает этот чек в Одиннадцатый банк.

Одиннадцатый банк откладывает 10% — 38,74 доллара и дает остаток — 348,68 доллара — в ссуду Элеоноре Одиннадцатой.

9. Она сдает этот чек в Двенадцатый банк. Этот банк откладывает в резервный фонд 34,87 и дает в заем 313,81 доллара Твинки Двенадцатому, который переводит этот чек в тринадцатый банк.

Тринадцатый банк откладывает 10% в резервный фонд и имеет 282 новых доллара, которые дает в ссуду Торстену Тринадцатому. Он берет чек на 282 доллара и сдает его в Четырнадцатый банк. Этот банк откладывает в резервный фонд 28,24 доллара и остаток дает в ссуду Фордаису Четырнадцатому.

Суммы становятся меньше, но принцип не меняется. Все эти люди пользуются созданными из ничего деньгами. Их создал чек, выписанный банком Федерального Резерва, который и начал весь этот процесс.

10. Но вернемся к Фордаису, который сейчас имеет чек на 254,19 доллара. Он вкладывает его в Пятнадцатый банк. Повторяется та же история. Пятнадцатый банк откладывает 10% в резерв (или 25,40 доллара) и ссуживает остаток Филу Пятнадцатому, который вкладывает свой чек на 228,95 доллара в Шестнадцатый банк.

Дальнейшие события тебе известны. Шестнадцатый банк откладывает 22,90 доллара в резерв и ссужает Саймону чек на 206,05 доллара, который тот переводит в Семнадцатый Национальный банк.

Минус 10% (20,61 доллара) — и должник Бенни получает 185,44 доллара. Это немного, но это то, что нужно Бенни в данный момент.

Так как денег осталось совсем мало, дальнейшие операции мы опустим.

ЧТО ПРОИЗОШЛО?

Ты понял, что произошло?

В самом начале всех этих операций Федеральный банк выписал чек на 1000 долларов для покупки долговых обязательств правительства. Вот, собственно, и все. Он просто выписал чек, листок бумаги с цифрами на нем. Чек не был ничем обеспечен — ни золотом, ни серебром, ни картошкой, ничем. Просто закон гласит, что Федеральный банк может делать это сколько угодно и когда угодно.

Но посмотри, сколько новых денег было введено в обращение из-за этого одного 1000-долларового чека.

Если ты сложишь все деньги, ко-

торые банки ссудили на основе этого чека на 1000 долларов, ты получишь сумму в 7050,36 доллара плюс деньги, оставшиеся после того, как Бенни Должник получил свою ссуду. Итак, банки дали в долг по крайней мере более 7 тысяч долларов на основе этого злосчастного чека на 1000 долларов.

Неплохо.

И не забывай, банки не ссужают деньги просто так, ради удовольствия. Они берут проценты. Обычно они берут 10% от даваемой в долг суммы в качестве платы за кредит.

Выдав в долг 7000 долларов и получив 10%, они вернут себе 7000 плюс 700 долларов в виде процентов. Эти процентные платежи составляют банковскую прибыль. И эту прибыль они получают, используя чужие деньги!

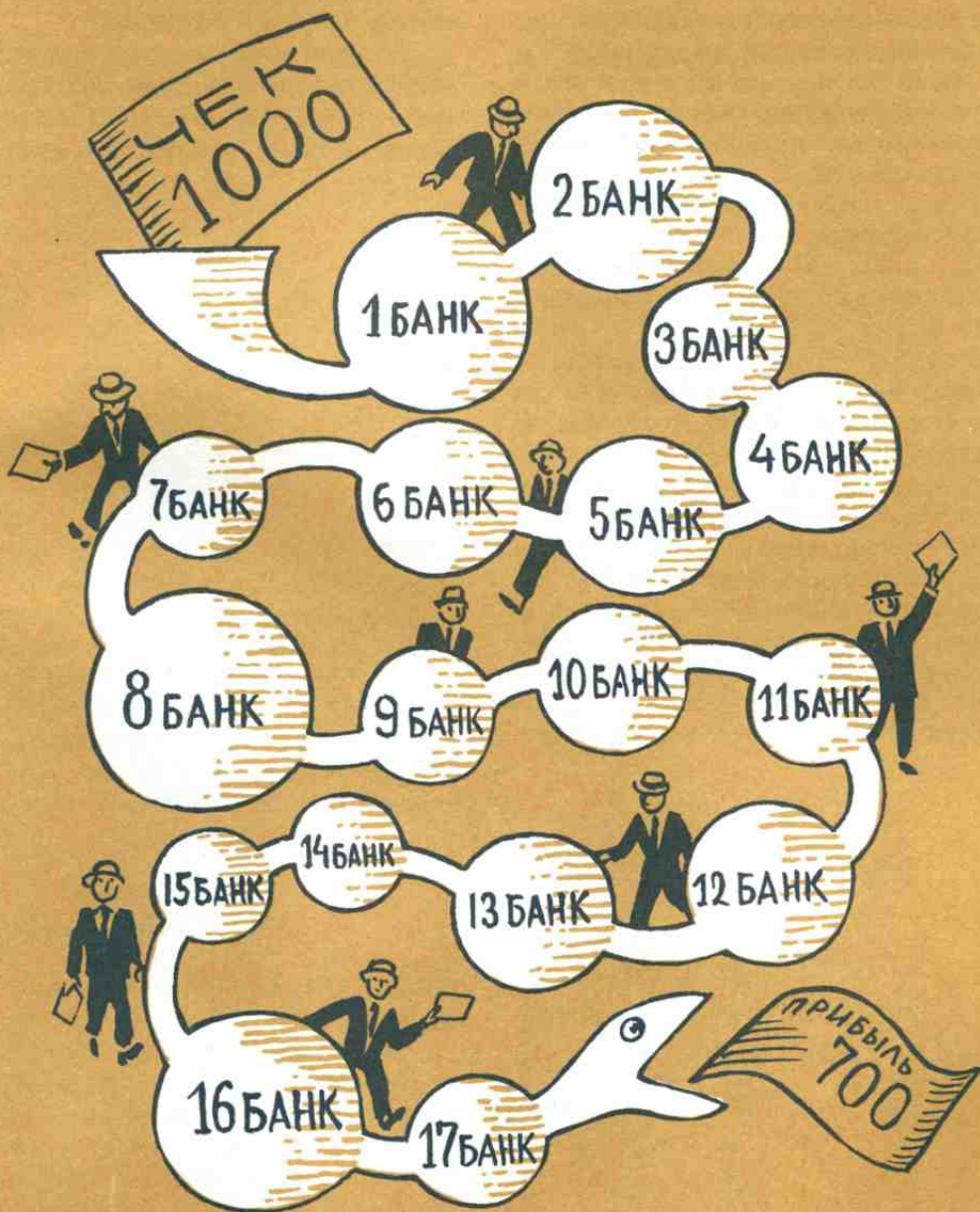
Эти 700 долларов равны 70% от суммы первого чека, выписанного системой Федерального Резерва и послужившего началом всех этих операций.

ВОЛШЕБНЫЙ СТАНОК

Это было выгодное дело. На базе чека ФРС на 1000 долларов банки выдали ссуд на сумму 7000 долларов, получили обратно всю эту сумму плюс проценты, что составило около 8000 долларов.

Это может показаться чудом или жутьничеством, но все это законно. Так работает система Федерального Резерва, создающая деньги росчерком пера.

Те 1000 долларов, о которых мы



говорили, — конечно, небольшая сумма, ее нельзя сравнить с теми деньгами, которыми ворочает система Федерального Резерва. Она проводит миллионные операции!

Если бы чек, выписанный Федеральным банком, был на миллион

долларов, то банки смогли бы ссудить по меньшей мере семь миллионов долларов и получить в виде процентов 700 тыс. долларов.

Некоторые люди называют такие деньги легкими. Тут ты должен решить сам.

Глава 15

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

Деньги — это международный язык. Во всем мире люди могут вычислить, насколько ценятся их деньги и как обстоит дело с деньгами других стран.



На протяжении многих лет деньги США, Японии и Германии представлялись большинству людей наиболее ценными.

Обычно это означает, что тебе приходится продавать деньги своей страны, чтобы получить денежную единицу Японии, США и Германии.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС

Соотношение денежных единиц двух стран в оценках самих людей называется *валютным курсом*.

Люди выражают свое отношение к ценности денег той или иной страны несколькими способами.

Первый способ — официальный. Правительства сами объявляют степень ценности своих денег. И до 70-х годов нашего века этот способ был самым распространенным.

ДЕВАЛЬВАЦИЯ

Например, 16 ноября 1967 г. английский фунт стерлингов (основная денежная единица Великобритании) официально стоил 2,80 доллара. На следующий день по распоряжению правительства он стоил только 2,40 доллара, т. е. за ночь упал в цене на 14%.

Правительство полагало, что будет разумно понизить ценность фунта стерлингов. Это должно было привлечь в Великобританию покупателей из других стран. При падении курса фунта иностранцам понадобилось бы меньше своих денег, чтобы сделать покупки в Великобритании.

Когда фунт стоит 2,80 доллара и американский гражданин захочет купить что-нибудь за 100 фунтов, ему придется истратить 280 долларов. Когда курс фунта упал до



2,40 доллара (такое падение называется *девальвация*), то американцу понадобилось только 240 долларов, чтобы сделать свою покупку.

В наше время, когда большинство правительств отказалось от попыток устанавливать «официальный курс», фунт стерлингов стоит меньше 2 долларов.

Это значит, что люди повсюду в мире решили, что фунт стоит столько-то, а доллар — столько-то.

Постоянно меняющийся обменный курс устанавливается людьми, ежедневно торгующими деньгами по телефону или через компьютер. Этот процесс продолжается круглые сутки. Это как один гигантский аукцион, где люди говорят, что хотят приобрести столько-то долларов или фунтов стерлингов, или песо, или франков, или рублей и заплатят за них такую-то сумму в деньгах своей или любой другой страны. Многие газеты ежедневно печатают результаты этих сделок.

БАНКОВСКИЙ КУРС

Существуют и другие способы установления обменных курсов. Коммерческие банки устанавливают свои обменные курсы, и если ты приехал во Францию и хочешь получить франки, ты идешь в банк и обмениваешь доллары на франки. Франк стоит меньше 20 центов. Американский турист может получить по меньшей мере 5 франков за каждый доллар. При этом может оказаться, что делать покупки во Франции гораздо выгоднее, чем в США.

Когда валюта какой-либо страны ценится низко по отношению к

доллару, американцам выгодно делать покупки за рубежом. Это также должно стимулировать иностранных предпринимателей продавать больше товаров в США.

Но есть еще один способ устанавливать обменный курс, и в конечном итоге он, возможно, самый главный. Это неофициальный курс. Его даже называют незаконным, или курсом черного рынка, или частью теневой экономики.

ВЛАСТЬ НАРОДА

Этот курс устанавливают люди. Таксисты, торговцы, служащие отелей, любой, кто имеет дело с иностранцами, может решить для себя, сколько стоят деньги их страны.

На рынке денег доллар — самая популярная валюта. В международном денежном хоре голос доллара слышен громче всех.



В СССР правительство пыталось поддерживать официальный обменный курс и хотело, чтобы все, кто посещает страну, меняли деньги в официальных учреждениях и по официальному курсу.

Но в стране было много людей, готовых отдать за доллар гораздо больше рублей, чем предлагали официальные учреждения.

Сходная картина наблюдается в большинстве крупных городов мира. Доллары принимаются повсюду, и с ними можно вести любые торговые операции.

Этот процесс можно назвать денежной демократией. Люди сами «голосуют» за определенную ценность денег, и никакое самое сильное правительство не в состоянии их остановить.

Теперь самое время напомнить тебе, что все вопросы о ценности решаются только тобой.

Ценно то, что ты считаешь ценным, а не то, что тебе говорят. Ты можешь передумать под влиянием тех или иных обстоятельств, но окончательное решение в любом случае остается за тобой.



Правительство может сказать тебе, что не следует покупать это, а нужно купить совсем другое, что це-

на должна быть такой-то. Но если тебе действительно что-то нужно, это становится для тебя очень ценным, что бы тебе ни говорили.

А если тебе это не нужно, никакие уговоры не увеличат в твоих глазах ценность того или иного предмета.

КТО СКУПАЕТ АМЕРИКУ?

В 1990-е годы разгоралось немало споров по поводу того, кто «скупает Америку». Людей также беспокоит тот факт, что поскольку иностранные компании платят меньше своим работникам, они смогут вытеснить американские компании и отнять работу у американских рабочих.

Некоторые предлагают «защитить» Америку, установив высокие тарифы на товары, ввозимые в Америку.

Тариф — это вид налога, который иностранные предприниматели должны платить за право ввоза своих товаров.

Этот налог, как и все остальные, поступает в распоряжение правительства. Все отрасли, которым «поможет» налог на товары их иностранных конкурентов, потеряют всякий стимул производить лучшие и дешевые товары. В то же время средний американец будет вынужден платить дополнительную цену за иностранные товары вместо того, чтобы платить цены, установленные в честной конкурентной борьбе.

БОЛЬШЕ СДЕЛАЕШЬ, БОЛЬШЕ ПОЛУЧИШЬ

Подумай, почему зарплата в США выше, чем в любой другой стране. Не только потому, что профсоюзы потребовали высокую зарплату, угрожая забастовками. Профсоюзы с каждым годом теряют свое влияние, а условия труда многих американцев улучшаются независимо от того, являются они членами профсоюза или нет. Бизнесмены осознали, что хорошие условия труда для рабочих не менее важны, чем высокая зарплата.

В США зарплата выше потому, что производительность труда здесь выше, чем в других странах. *Производительность труда означает количество или ценность продукта, которое способен произвести один рабочий.* Если растет количество и качество продуктов, растет и производительность труда. Если же требуется все больше времени, чтобы произвести продукт, или же падает качество, то производительность труда снижается.

Производительность труда в США растет не такими быстрыми темпами, как хотелось бы. Одна из причин этого в том, что производительность уже и так высока.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В США

Средний американский рабочий производит за час столько продукта, сколько японский рабочий производит за полтора часа.

Но японский рабочий день длиннее, и иногда японец работает семь

дней в неделю. Хотя их производительность труда ниже американской, объемы их производства, к примеру автомобилей, впечатляют, а качество обычно очень высокое.

Японские автопромышленники требуют от своих поставщиков детали самого высокого качества. Если американцы смогут предложить товар такого качества, японский рынок будет открыт для них.

Американская технология совершенствуется, качество американских товаров улучшается — во многом благодаря жесткой конкуренции со стороны Японии! Конкуренция по-прежнему является движущей силой мировой экономики.

АНГЛИЧАНАМ ПРИНАДЛЕЖИТ БОЛЬШЕ

Что касается «скупки» Америки, то японцы приобрели многое совсем недавно, и их собственность в США



значительно уступает британской. Но никто вроде не беспокоится, что британцы скупают Америку. В действительности, на всех фирмах, принадлежащих иностранцам, занято менее 5% общей рабочей силы США. Так что вряд ли иностранцы скупают Америку и занимают американские рабочие места.

США ПРОДАЮТ БОЛЬШЕ ВСЕХ

Другой неопровержимый аргумент — это то, что США являются крупнейшим мировым экспортером. США продают товаров больше, чем любая другая страна.

Правда, ценностный объем нашего экспорта уступает объему импорта (покупок) у иностранных государств. Это во многом происходит потому, что упала цена на продукты сельского хозяйства. В этой области США являются главным производителем. Виновато и правительство, чьи программы субсидируют сельское хозяйство и поддерживают внутренние цены на высоком уровне*.

ЦЕНЫ НА ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ

Искусственно завышенные цены стимулируют фермеров производить больше продукции, чем требует ры-

* Высокие (субсидируемые правительством) внутренние цены и падающие цены мировых рынков создают невыгодную ситуацию для экспорта американской продукции. — *Прим. ред.*

нок. Это означает, что существует излишек сельскохозяйственной продукции, и цены падают, пока не устанавливается правильное соотношение между спросом и предложением.

Растущие затраты на импорт нефти послужили другой причиной внешнеторгового дефицита. Кроме того, каждый год США тратят миллиарды долларов на содержание своих войск в других странах, что облегчает для этих стран бремя военных расходов. Они могут использовать сэкономленные средства на развитие своего предпринимательства и финансирование научных исследований.

ПЛОХО ЛИ, ЧТО ИНОСТРАНЦЫ СКУПАЮТ АМЕРИКУ?

Разве плохо, что иностранцы хотят купить землю и предприятия в США?

Это своего рода «комплимент» силе американской экономики и стабильности американской системы в целом.

Люди хотят поселиться в США более, чем в любой другой стране мира. Естественно, что они готовы доверить свое богатство этой стране.

Серьезная причина для беспокойства возникнет, когда иностранцы начнут *продавать* свою собственность в США. Это будет означать, что они опасаются длительного кризиса в США. И это будет действительно плохо, гораздо хуже, чем покупка японской компанией контрольного пакета акций Рокфеллерского центра.

МЫ ВЛАДЕЕМ ГОРАЗДО БОЛЬШИМ

Американцы приобрели гораздо больше собственности в зарубежных странах, чем эти страны — в США.

Американцы являются полными и частичными владельцами одной трети различных конторских зданий, земельных угодий, банков, брокерских контор, шахт, нефтяных скважин всего мира.

Сумма всех иностранных вложений в американские земельные угодья, здания, предприятия немногим превышает 400 млрд. долларов. Много ли это?

Нет. Это составляет менее 5% стоимости всех американских земельных угодий, зданий, предприятий.

Из общей суммы иностранных вложений треть приходится на долю Великобритании. На долю Японии приходится менее пятой части.

Американские компании, ведущие дело за рубежом, сохраняют свое лидирующее положение в мировой торговле. Их доля остается неизменной с 1966 г. и составляет около 17% объема всей мировой торговли.

Но американцы могут гордиться не только этим. У них имеется множество причин не опасаться свободной торговли с иностранцами, множество причин любить США и верить в самых преуспевающих и трудолюбивых людей на Земле — американцев.

АМЕРИКАНСКАЯ ГОРДОСТЬ

Американская культура — самая влиятельная в мире и является объектом подражания для многих.

Американские товары можно встретить во всем мире.

Американская Декларация Независимости, а не марксистские глупости, перечитывается во всем мире.

Копии статуи Свободы, а не статуи лидера коммунистов Ленина, устанавливаются во многих странах.

Мир вдохновляется рыночным капитализмом, а не социализмом.

Купцы пересекают некогда строго охраняемые государственные границы.

Английский стал новым универсальным языком человечества. В США хотело бы переселиться большее число людей, чем в любую другую страну.

Хотя наши начальные школы сталкиваются с массой тяжелейших проблем, наши колледжи остаются самыми престижными в мире.

Известный британский журнал «Экономист» так писал об этом в статье, воздающей должное США как самой сильной стране в мире: «... в послевоенные годы Америка следовала своим идеалам, в то время как марксистская вера разбилась о мрачную действительность. Америка должна оставаться страной открытости и равных возможностей, чтобы помочь остальному миру двигаться тем же путем».

В то время как некоторые американцы не видят у себя дома ничего, кроме мрака и упадка, люди в других частях мира взирают на США как на светоч свободы и прогресса.

Глава 16

МОЖЕТ, ПОДЕЛИТЬ ВСЕ ПОРОВНУ?

Некоторые люди утверждают, что для того, чтобы улучшить жизнь большинства людей, надо отобрать все деньги или большую их часть у самых богатых и разделить поровну между всеми жителями страны.

Эти люди говорят, что богатым не надо иметь столько денег, — так почему бы не разделить их между всеми? Ну и что тогда произойдет?

В США насчитывается примерно полмиллиона очень, очень богатых семей. Каждая из них владеет в среднем богатством — деньгами, недвижимостью, акциями, предприятиями — на сумму около 6 млн. долларов. У некоторых денег, конечно, еще больше. Самые богатые семьи имеют состояние более 1 млрд. долларов.

Сложив все эти деньги, мы узнаем, что эти полмиллиона семей владеют богатством на сумму более 1 триллиона долларов. На бумаге точная сумма выглядит так:

1.122.357.000.000 долларов.

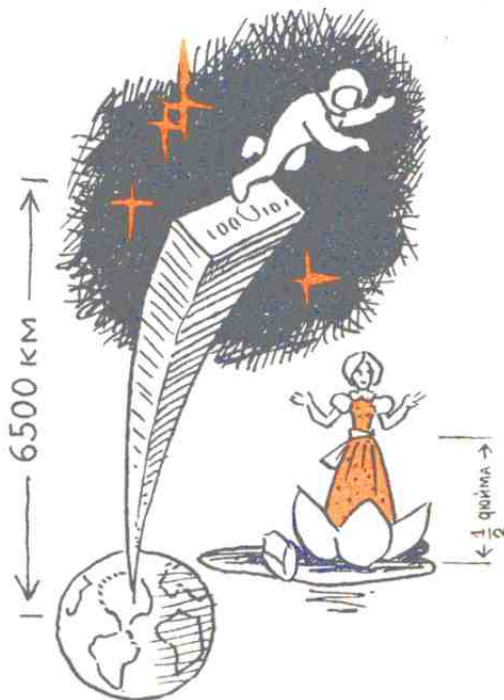
Это действительно впечатляющая цифра.

ТРИ МИЛИ НАЛИЧНЫХ

Может быть, легче представить триллион долларов в виде пачки стодолларовых банкнот. Это самые крупные банкноты, находящиеся сейчас в обращении. Эта пачка достигнет высоты 3400 миль (6550 км) т. е. выйдет в открытый космос! Эта высота более чем в десять раз превышает ту, на которую может под-

няться самый современный самолет.

Но что произойдет, если разделить поровну эти деньги между всеми гражданами США, которых насчитывается около 250 миллионов?



ПОЛ-ДЮИМА НАЛИЧНЫХ

Это будет означать, что если отобрать все богатство у самых богатых семей, каждый из нас получит приблизительно по 4500 долларов. Если эту сумму представить в виде стодолларовых банкнот, то пачка этих банкнот не превысит в высоту полдюйма (1,3 см). Это совсем немного.

Не забывай, это будет, так сказать, одноразовая выплата. У бога-

тых останется только 4500 долларов, а у всех остальных будет достаточно денег, чтобы купить подержанный автомобиль.

Будут растрочены миллионы долларов, которые могли быть вложены в новые предприятия, могли пойти на развитие образования и на научные исследования.

Кроме того, люди, получившие свою часть денег, некогда принадлежавших богатым, будут выплачивать всевозможные налоги, выдуманные правительством.

ПРАВИТЕЛЬСТВО НА ГОД

Если отобрать все деньги у богатых людей и передать их правительству, а не народу, этой суммы хватит покрыть только годовые расходы правительства.

Если эти деньги направить на выплату долгов правительства, то они составят только пятую часть суммы, задолженной правительством.

Богатство — это жилые дома, произведения искусства, скаковые лошади, автомашины, яхты, все то, чем владеют люди и что ты мог бы вообразить как богатство твоей собственной семьи.

НАСКОЛЬКО ТЫ БОГАТ?

Даже если твои родители не очень много зарабатывают в течение года, они могут считаться богатыми в зависимости от того, чем они владеют.

Если они разумно расходовали свои деньги, покупая по-настоящему ценные вещи, — например хороший дом и акции какого-нибудь предприятия — ты можешь заметить, как ваше семейное богатство увеличивается.

Богатство — это не только деньги, которые вы имеете на своих счетах в банке. Если вы владеете домом, это уже очень много. У большинства семей это единственная действительная ценность. Но ваша машина тоже чего-то стоит. Так же, как и ваша мебель и все остальное, что находится в доме. Это все считается богатством.

(Твое здоровье и твой ум — это богатство другого рода, которое в конечном итоге может считаться самым главным.)

90 МИЛЛИОНОВ СЕМЕЙ

В США насчитывается почти 90 миллионов домашних хозяйств. Это понятие включает в себя семьи, живущие вместе, и лиц, живущих отдельно в своих квартирах и домах. Половина из этих 90 миллионов семейных хозяйств владеет богатством на сумму по меньшей мере в 40000 долларов.

17 миллионов домашних хозяйств США владеют богатством на сумму между 50 и 100 тыс. долларов. Около 14 миллионов обладают богатством на сумму от 100 тыс. до 1/4 миллиона долларов. Еще 5 млн. домашних хозяйств являются владельцами богатства, превышающего 1/4 млн. долларов.

Конечно, существует много людей, которых никак нельзя назвать богатыми. 24 млн. домашних хо-

зяйств владеют богатством менее 5 тыс. долларов.

Почти половина этих хозяйств возглавляется одинокими женщинами. Большинство из них воспитывает своих детей без мужа.

РАЗДЕЛИМ ЗАРАБОТКИ?

Большинство семей, о которых мы только что говорили, получают за свою работу зарплату или жалованье. Что случится, если отнять заработки у самых высокооплачиваемых людей и передать их беднейшим?

В прошлом году 36 тыс. человек получали годовой доход более 1 млн. долларов, без учета налогов.

Предположим, правительство решит: «Хорошо, мы используем эти деньги на правительственные программы, в том числе на помощь бедным».

НЕ ПРОЙДЕТ И МЕСЯЦА

Всех этих миллионов федеральному правительству хватит на срок менее месяца, всего лишь на 25 дней.

Идея отобрать деньги у самых богатых может показаться неплохой, но чего это будет стоить в конечном итоге?

Посуди сам.

Политики часто говорят о «выкачивании» денег из богатых людей. Но кто такие эти самые богатые?

Когда мы говорим о *богатых семьях*, первыми приходят на ум такие имена, как Рокфеллер и Дюпон. Но ведь мы определяем богатство в

расчете на одну семью, а на свете очень много Рокфеллеров и Дюпонов. Каждая из этих семей включает несколько человек. Богатство делится между ними и оказывается не столь уж громадным.

ИСТИННЫЕ БОГАЧИ

Что касается *отдельных лиц*, самым богатым в 80-е годы был Сэм Уолтон.



О нем говорили, что он «стоит» больше 2 млрд. долларов. Он получил свои деньги от сети магазинов Wal Mart, которые он открыл по всей стране. Тысячи людей зарабатывают себе на жизнь, трудясь в его магазинах.

Миллионы людей, производящих товары, которыми торгуют эти магазины, часть заработка получают от продаж своих товаров в магазинах Уолтона.

Ты, должно быть, видел по телевизору Билла Кросби или Боба Хоупа. Они очень богаты. О Билле Кросби говорят, что он «стоит» более 100 миллионов долларов. Как, впрочем,

и Боб Хоуп. Ты считаешь, что они не должны иметь столько денег?

А твоя любимая рок-группа? Надо ли ей столько денег? Должен ли ты платить, чтобы попасть на ее концерты? Как бы тебе понравилось, если бы ты сделал свою работу отлично, а кто-то бы сказал, что за нее не надо платить много денег?

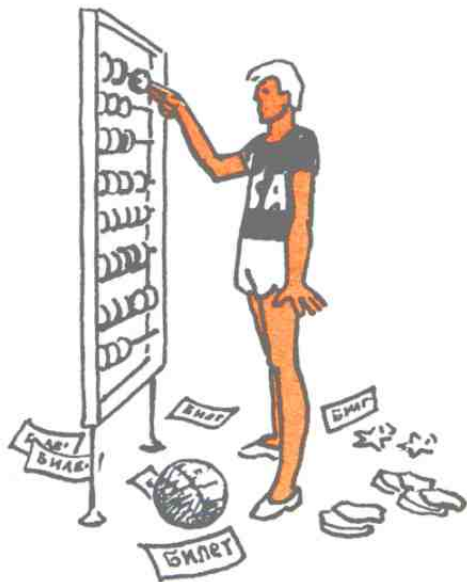
ЛЮДИ ГОТОВЫ ПЛАТИТЬ

Не забывай: никто не заставляет людей делать покупки в магазинах Уолтона. Люди не обязаны смотреть по телевизору выступления Билла Кросби. Они могут не ходить на концерты. Но миллионы людей согласны платить за это. Они считают, что талантливые люди должны получать много денег за свою хорошую работу.

Многие врачи стали миллионерами, после того как проучились уйму лет и вернули к жизни сотни людей. Во что можно оценить спасенную жизнь? Неужели она не стоит того, чтобы доктора получали больше денег, чем любой другой?

Некоторые игроки в бейсбол зарабатывают более миллиона долларов в год. Эти деньги складываются из выручки, полученной от продажи билетов на стадион, от продажи сувениров, гамбургеров и т. д. во время бейсбольного матча.

Люди по своей воле платят за право посмотреть матч. Они добровольно покупают гамбургеры и другую еду во время игры. Никто не заставляет их делать это — и владельцы команд считают выгодным платить некоторым игрокам большие суммы. Ведь



игра этих высокооплачиваемых бейсболистов привлекает многих людей на матчи.

При капитализме это называется *торговлей на основе взаимной выгоды*.

ПРОЦВЕТАНИЕ ДЛЯ БОЛЬШИНСТВА ЛЮДЕЙ

Экономическая система нашей страны позволяет некоторым людям стать очень богатыми, а другим добиться, по крайней мере, высокого уровня жизни.

В США предположительно насчитывается 20 млн. бедных, которым не досталось даже части огромного богатства этой страны.

Кроме нескольких тысяч людей, которые действительно являются бездомными и живут на улице, бедняки США имеют деньги, продовольственные талоны (правительствен-

ные купоны, позволяющие им покупать еду в любом магазине). Во многих странах это показалось бы небольшим.

Исследование, проведенное Гарвардским университетом, показало, что половина тех, кто считается бедняками, имеет свой телефон и телевизор.



Быть бедным в США не означает быть выкинутым из жизни, за исключением нескольких тысяч бездомных, живущих на улице. И даже они получают помощь от благотворительных организаций и отдельных лиц. Если по-настоящему бедный человек попросит о помощи, то он ее получит.

ХОРОШАЯ СТРАНА

Что касается остальных, т. е. населяющих страну около 240 млн. мужчин, женщин и детей, то они живут совсем неплохо. Иногда человек теряет работу и вынужден подыскивать себе новую. У других могут возникнуть проблемы с оплатой счетов

на медицинское обслуживание в случае серьезной болезни или несчастного случая — если они, конечно, заранее не оплатили медицинскую страховку. Но в целом США — это очень хорошая страна!

Просто сравни, сколько должны работать люди в США и других странах, чтобы купить основные продукты питания.

НАШ ЕЖЕДНЕВНЫЙ ХЛЕБ

В Мехико рабочий в среднем должен потратить более 4 часов, чтобы купить бифштекс. В Токио — более часа. В Вашингтоне, столице США, рабочий зарабатывает себе на бифштекс всего за полчаса.

За буханку белого хлеба мексиканский рабочий трудится 45 минут, японский — только 17. Но в Вашингтоне рабочему достаточно 11 минут труда.

Наш образ жизни позволил многим людям стать очень, очень богатыми. Это не значит, что совсем нет бедных людей. Но это означает, что большинство американцев — в хорошей физической форме, у них есть превосходная еда, крыша над головой, они могут ходить на стадион и в кино, хорошо одеваться, иметь качественное медицинское обслуживание, ездить на автомобилях и в общем и целом жить лучше, чем большинство людей в других странах.

Богатство США постепенно распространяется на всех граждан. Помни об этом, когда тебе будут говорить, что США плохая страна, где полным-полно бедных.

Глава 17

БЕРЕЖЛИВОСТЬ — ЭТО ТВОЯ ЛИЧНАЯ ЭКОНОМИКА

Этот вопрос важен так же, как и все остальные, затронутые в этой книге. Как будет работать и процветать в твоём городе, штате твоя собственная, *личная экономика*, каково её место в жизни народа и в мировой экономике?

Твоя собственная экономика основывается на одной важной идее: *бережливости*.

Словарь толкует, что бережливость — душа экономики. Эта идея родственна другой идее — *процветанию*. Процветание означает экономический успех и счастье.

Твоя личная экономика — это не только твоя способность распоряжаться деньгами. Это возможность распоряжаться своим временем и своей энергией.

ТЫ БЕРЕЖЛИВ?

Итак, несколько вопросов.

Ты тратишь все свои деньги, как только получаешь их?

Если ты экономишь деньги, то делаешь это автоматически?

Если ты копишь деньги, ты задумываешь заранее, на что их потратить?

Тебе когда-нибудь приходило в голову использовать имеющиеся деньги для получения больших сумм или ты считаешь, что на деньги можно делать только покупки?

Ты разговариваешь о деньгах со своими родителями? Они бережливы? Хорошо ли они распоряжаются своими деньгами? Обсуждают ли они

с тобой эти вопросы?

А теперь несколько вопросов, чтобы понять, правильно ли ты расходует своё время и силы.

Много ли времени ты проводишь у телевизора?

Тебя интересуют какие-то специальные программы или ты включаешь телевизор и смотришь все подряд?

Ты усердно изучаешь интересные тебя предметы в школе или просто занимаешься всем подряд?

Если тебе не удастся заниматься в школе тем, что тебя интересует, стараешься ли ты делать это вне школы?

Тебе указывают, что тебе делать, или ты сам в силах составить свой распорядок дня?

Если ты сам составил свой распорядок дня, можешь ли ты следовать ему без принуждения?

Над всеми этими вопросами ты должен подумать. Твои ответы, сейчас и в будущем, будут очень важны для определения твоего отношения к делу. Они покажут, бережлив ли ты или нет.

БОЛЬШЕ, ЧЕМ ДЕНЬГИ

Если ты полагаешь, что твоя личная экономика и бережливость касаются только денег, то ты ошибаешься.

Раз ты — владелец своего собственного хозяйства и экономно ведешь его, твой главный интерес — это ты сам.

Твоя жизнь определяется тобой, а

не твоими вещами.

Ты должен быть честным, упорным, заботиться о своем здоровье, развивать свои умственные способности, обдумывать каждый свой поступок, отвечать за свои слова и дела, не ныть и не плакаться, если дела идут плохо, и не хвастаться, если они в полном порядке, стараться любую работу выполнять хорошо, не бояться задавать вопросы, если ты чего-то не понимаешь. Все эти свойства определяют, каким человеком ты станешь.

Вырабатывай в себе эти качества, и они помогут тебе быть бережливым.

БЕРЕЖЛИВЫЙ, А НЕ СКУПОЙ

Быть бережливым не значит быть скупым.

Скупые люди никогда не делятся с другими, они пытаются не платить часть своих счетов, они никогда не похвалят других людей.

Скупой — значит второсортный. Быть скупым — это довольствоваться тем, что имеешь, и не устремлять свои планы в будущее, ставить то, что имеешь, выше друзей и пренебрегать разумным риском.

Понятие бережливости включает в себя риск. Быть бережливым вовсе не значит вести скучную безрадостную жизнь.

Ты рискуешь, когда решаешь оторваться от телевизора, чтобы заняться полезным делом, способным принести свои плоды в будущем.

У тебя, наверное, много знакомых, которые часами смотрят телевизор. Может быть, они считают тебя

странным, потому что ты не сидишь перед телевизором дни напролет.

РАЗУМНЫЙ РИСК

Итак, ты решил не смотреть больше подолгу телевизор. Это своего рода *риск*. Но ты рискуешь для того, чтобы заняться чем-нибудь полезным. Ты начинаешь изучать что-либо или подрабатывать где-нибудь.

Все это не означает, что у тебя не будет больше свободного времени для встречи с друзьями, например. Совсем не так.

Бережливость означает умение организовать свое время и расход своих сил так, чтобы успеть сделать большую часть, если не все, из того, что задумал.

РАЗУМНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВРЕМЕНИ

Быть бережливым — значит организовать свои дела так, чтобы один вид деятельности не занимал все твое время, как это часто бывает, когда ребята проводят слишком много времени перед телевизором. (Неужели ты думаешь, что если смотреть телевизор по 6 или 7 часов в день, можно узнать вещи, которые помогут добиться успеха или стать счастливым?)

Смотреть телевизор по 6—7 часов в день — это, пожалуй, одно из самых расточительных занятий. Бережливый человек предпочел бы, чтобы телевизор отнимал разумную часть его бюджета времени, а не все время.

Я думаю, что каждый читатель этой книги согласится со мной!

Итак, начать беречь свое время ты можешь, сократив время, посвящаемое телевидению, оставив ему только то, что оно заслуживает.

ЧТО ТАКОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ?

Большая часть телевизионных программ — это развлекательные передачи. Кино, музыка, танцы — это все формы развлечения, которые могут быть частью твоей жизни. Надо определить их место в твоей жизни, распределить время так, чтобы ты успел еще многое сделать — тогда тебя можно будет назвать бережливым человеком.

Конечно, если ты поставил себе целью жизни работу в сфере развлечений, ты должен проводить больше времени, наблюдая профессиональных артистов в действии. Ты, возможно, захочешь оказаться в их среде и учиться непосредственно у них.

То же самое касается любой сферы деятельности, которой ты решил посвятить свою жизнь.

Твое разумное использование времени, сил и денег позволит тебе сконцентрироваться на приобретении важных знаний, навыков и умений.

ДЕТСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Если тебя интересует бизнес, ты, возможно, захочешь участвовать в программе «Детские предприятия».

Наверняка кто-нибудь в твоей школе знает о ней или может навести справки. По условию этой программы ты со своими одноклассника-

ми можешь основать компанию, решить, чем она будет заниматься. Затем вы находите потребителей ее продукции и начинаете заниматься настоящим бизнесом.

Когда возникает вопрос денег, бережливый человек должен уметь отказаться от сиюминутных приобретений, чтобы сберечь деньги, которые могут понадобиться в будущем.

ЛОВУШКА МОДЫ

Мода не позволяет многим молодым людям подождать с покупками, чтобы сэкономить свои деньги.

Некоторые ошибочно полагают, что мода важнее, чем свой собственный стиль, индивидуальность.



Серьезно подумай над этим. Это важно. Неужели ты считаешь, что модные брюки или обувь могут изменить тебя, сделать тебя лучше?

Какое бы имя ни красовалось на твоих брюках или ботинках, именно ты носишь их! Модная одежда,

украшения, прическа не изменят твоей сути.

Чтобы стать не таким, как другие, ты должен изменить себя, а не одежду.

Думай о важных вещах, не бросайся вместе с толпой за тем, что модно в данный момент. Это поможет тебе выработать более взвешенный взгляд на мир, заботиться об успехе в будущем, а не о том, чтобы набить шкаф модными тряпками.

БУДЬ САМ СЕБЕ ХОЗЯИН

Если ты когда-нибудь захочешь стать хозяином своего дела, заняться бизнесом, умение экономить очень тебе пригодится.

Чтобы быть по-настоящему бережливым, ты должен осмотрительно относиться к помощи родителей, если решил попробовать себя в каком-нибудь деле.

Предположим, ты решил стричь газоны. Молодежь часто подрабатывает этим в летнее время. Твои родители могут предложить тебе пользоваться их собственной косилкой.

Это очень мило с их стороны, но тебе лучше взять ее напрокат, на деловой основе. Это будет гораздо полезней для твоей последующей предпринимательской деятельности, чем если бы ты получил косилку бесплатно.

В бизнесе за все надо платить. Бывает, что производители рассылают бесплатные образцы товаров, но в этом случае их стоимость оплачивается из прибыли от продажи партии товаров по их полной цене.

ЭТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО БЕСПЛАТНО?

Иногда в магазине ты можешь прочесть, что какой-то товар предлагается бесплатно, если ты купишь другой по полной цене.

Конечно, ты не получишь ничего бесплатно. Человек, продающий эти товары, просто разделил общую цену пополам. Ты платишь вдвое за один товар и ничего — за другой, который тебе предлагают якобы бесплатно.

Внимательно подумай над этим. Когда что-то объявляется бесплатным, ты всегда можешь вычислить, кто действительно платит за это и какова реальная цена.

БЕСПЛАТНЫХ ОБЕДОВ НЕ СУЩЕСТВУЕТ

Обязательно помни следующее: не существует бесплатных обедов.

Было время, когда небольшие рестораны предлагали «бесплатные» обеды. Эти рестораны либо поднимали цену на всевозможные напитки, чтобы покрыть стоимость «бесплатных» обедов, либо считали эти расходы необходимыми для рекламы. В любом случае кто-то обязательно платил за «бесплатные» обеды.

Если ты взял напрокат косилку своих родителей или, еще лучше, получил ссуду на покупку своей косилки с обязательством платить проценты, не забывай также, что расходы на бензин и масло, необходимые для ее работы, являются частью затрат на осуществление твоего предприятия.

УСТАНОВЛЕНИЕ ЦЕН

Цена, которую ты просишь за стрижку газонов, должна покрывать все твои расходы, и, кроме того, она должна приносить тебе прибыль — деньги, которые оплачивают твой труд и делают его целесообразным.

Это и есть *основное правило установления цен*. Неправильно установленная цена может привести к банкротству. Если цена очень высока, люди могут отказаться ее платить. Если, наоборот, очень низка — расходы не окупятся и предприятие разорится.

Тебе может повезти, если ты вдруг найдешь магазин скобяных изделий, хозяин которого предложит тебе подстригать газон перед его магазином в обмен на пользование или владение косилкой из этого магазина.

Быть бережливым — это значит обдумывать все варианты и возможности. Это значит добиваться своего на основе обмена, взаимных услуг, а не только расплачиваясь за все наличными.

ВОЛЕН РАБОТАТЬ БЕСПЛАТНО

Все вышесказанное не означает, что ты не можешь работать бесплатно, если того пожелаешь. Ты сам решаешь этот вопрос, и бесплатная работа может быть для тебя источником удовольствия и гордости.

Наверное, в своей округе ты мо-

жешь найти очень пожилого человека или калеку, которые не в состоянии сами подстригать газон перед домом.

Если ты подстрижешь им газоны бесплатно, то это может принести тебе большое удовлетворение. Кроме того, ты наверняка поднимешься в глазах соседей.

Одно тебя может пока не беспокоить, хотя для других предприятий это является предметом настоящей головной боли. Это налоги. Спроси у родителей или даже позвони в местное отделение Налоговой инспекции, чтобы узнать, какой минимальный доход облагается налогом.

НАЛОГИ, НАЛОГИ, НАЛОГИ

Налоги могут разорить предприятия с таким же успехом, как и неправильная ценовая политика. Для многих малых предприятий налоги составляют главную статью расходов. Способность выплачивать все налоги часто определяет судьбу предприятия.

Почему правительство проводит такую жесткую налоговую политику, которая фактически выбрасывает из бизнеса малые предприятия, создающие большинство рабочих мест в стране? Это остается тайной, над разгадкой которой ты должен думать уже сейчас.

Всякий, кто бережлив, обязан думать об этом.

Глава 18

СЛОВО К РОДИТЕЛЯМ

Хорошие родители никогда не упустят возможности поговорить со своим ребенком. Дети, которым читали много книг в первые годы их жизни, рано становятся грамотными. А те, кому в раннем детстве читали мало, могут так и не оценить значение чтения. Да и откуда взяться вкусу к чтению, если родители не старались привить его.

То же самое относится и к пониманию экономики. Если родители говорят об этом только когда оплачивают счета, у ребенка может сложиться впечатление, что экономика — это наука о том, как залезть в долг и выпутаться из долга.

ЧАСТЬ НАШЕЙ ЖИЗНИ

На протяжении всей нашей жизни экономика играет одну из самых главных ролей. Экономика — это все, начиная от поставок и качества продуктов питания до медицинского обслуживания, образования, войны и мира.

Посмотреть на пачку долларов и не заинтересоваться причинами, по которым сегодня приходится тратить больше долларов на то, что стоило вчера дешевле, — это значит вычеркнуть огромную массу информации, крайне необходимой в жизни.

ДЕНЬГИ НЕ РАСТУТ НА ДЕРЕВЬЯХ

Позволять детям думать, что деньги растут на деревьях, потакая

каждому их капризу, от модной одежды до автомобиля, значит готовить ко взрослой жизни беспомощных и бесполезных людей.



Согласно исследованию, проведенному в конце 80-х — начале 90-х гг., большинство американской молодежи считает, что они должны владеть материальными ценностями независимо от своих умений и стараний. Когда эти иллюзии рушатся, как это бывает в бедных семьях, люди прибегают к наркотикам, чтобы найти утешение, и к насилию, чтобы выместить зlobу и боль от того, что может показаться неконтролируемым сползанием в еще большую нищету.

Вы не читали бы эту книгу, и в особенности эту главу, если бы не питали надежд на будущее.

Вы должны запомнить раз и навсегда, что понимание экономических законов необходимо для мирного и благополучного будущего всех людей на земле.

Итак, прежде всего, эта книга освещает ряд предметов, которые вы можете обсудить со своим ребенком.

На ее основе можно объяснить многое из происходящего в жизни, о чем ежедневно кричат газетные заголовки. Обсуждение новостей на базе материала книги поможет вашему ребенку понять очень существенные для его жизни вещи.

Кроме того, читая эту книгу, вы можете либо убедиться в правильности своих экономических воззрений, либо узнать другую трактовку того или иного экономического вопроса. Можно со многим не соглашаться в этой книге. Но в любом случае, самым важным будет процесс обсуждения экономических проблем с вашим ребенком.

РАЗНЫЙ ПОДХОД К ПРЕПОДАВАНИЮ

Проблема, с которой вы столкнетесь, состоит в расхождении между экономической реальностью и тем, как она преподносится во многих государственных учебных заведениях.

В школах практически игнорируется политический аспект экономики и редко обсуждается разница между свободным и контролируемым рынками. Вмешательство правительства во все сферы экономической деятельности считается неизбежным и обязательным.

Обсуждая эту разницу, родители получают блестящую возможность обсудить также разницу между реальным миром, в котором мы живем, и теоретическим миром школьных учебников.

ПРАВО НА СОМНЕНИЕ

Право на сомнение имеет всякий думающий человек, в том числе ребенок. Подвергать сомнению чье-либо действие или высказывание не значит игнорировать его, выставлять себя на показ или быть автоматически против. Это просто сомнение, желание получить доказательства и убедительные примеры, свидетельствующие в пользу этого действия или высказывания.

Наверное, чем бы ни занимался ваш ребенок, он нигде не встретит столько несоответствий между утверждениями учебников и реальным миром, сколько в сфере экономики.

Если при чтении этой книги у вас возникали вопросы и сомнения, значит, она достигла своей цели, независимо от того, к каким выводам вы пришли. Но автор приложил все свои силы, чтобы эта книга об экономике как можно больше соответствовала реальности вокруг нас.

Экономика играет важную роль в повседневной жизни ребенка в семье.

КАРМАННЫЕ ДЕНЬГИ

Прежде всего встает вопрос карманных денег.

Деньги, выданные ребенку просто так, могут повредить его пониманию неразрывной связи между богатством и работой.

Если ребенок с раннего возраста получает что-то, не делая ничего, желание жить так может перейти и в его взрослую жизнь.

Лучше всего бороться с такими настроениями, как только ребенок начинает иметь дело с деньгами.

Каждый ребенок, физически и умственно пригодный к работе, должен помогать семье по хозяйству.

Его работа, как все нормальные работы, должна оплачиваться.

И чем отмечать галочками в списке поручений его работу (что, впрочем, тоже своего рода форма оплаты), лучше выдавать определенную сумму денег за выполнение того или иного задания. Это поможет с самого детства подготовить ребенка к реальному миру экономики.

НИКАКОГО ПОДКУПА

Деньги никогда нельзя использовать для подкупа или угрозы, с тем чтобы заставить ребенка выполнить какое-нибудь задание. Деньги за вы-

полнение поручений по хозяйству должны быть заранее определенными суммами, не подлежащими ни увеличению, ни уменьшению.

К тому времени, как дети достигают школьного возраста, они могут уже открыть свой счет в банке.

СЕМЕЙНЫЕ ФИНАНСЫ

Если семейные финансы обсуждаются открыто и честно, этот опыт очень важен для ребенка, он дает ему чувство защищенности, помогает в понимании экономики на самом личном, т. е. самом значимом, уровне.

Отношение взрослых к работе, независимости, деньгам, их уверенность в себе передаются и ребенку.

Вот так и устроен мир.



ОГЛАВЛЕНИЕ

К читателю	3	<i>Глава 10</i>	
Русско-английский словарик экономических терминов	5	О БЕСПЛАТНОСТИ И БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ	56
<i>Глава 1</i>		<i>Глава 11</i>	
ОСНОВЫ	7	ЧТО СКРЫТО ОТ ГЛАЗ?	58
<i>Глава 2</i>		<i>Глава 12</i>	
ТРИ ЛОЖНЫХ РАВЕНСТВА	15	РЕКЛАМА	60
<i>Глава 3</i>		<i>Глава 13</i>	
ПОЛИТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ	18	СТРАННАЯ ИСТОРИЯ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ РЕЗЕРВОМ	64
<i>Глава 4</i>		<i>Глава 14</i>	
ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА	22	ЛЕГКИЕ ДЕНЬГИ — ШАГ ЗА ШАГОМ	72
<i>Глава 5</i>		<i>Глава 15</i>	
МАРКСИЗМ ПРОТИВ КАПИТАЛИЗМА	24	ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК	77
<i>Глава 6</i>		<i>Глава 16</i>	
ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ	30	МОЖЕТ, ПОДЕЛИТЬ ВСЕ ПОРОВНУ?	83
<i>Глава 7</i>		<i>Глава 17</i>	
ПРАВИТЕЛЬСТВО И ЭКОНОМИКА	39	БЕРЕЖЛИВОСТЬ — ЭТО ТВОЯ ЛИЧНАЯ ЭКОНОМИКА	88
<i>Глава 8</i>		<i>Глава 18</i>	
ДЕНЬГИ	48	СЛОВО К РОДИТЕЛЯМ	93
<i>Глава 9</i>			
ЦЕННОСТЬ И РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	54		

